



ELANA *Trading*



ГЕОПОСТ СА

като акционер притежаващ пряко 1 333 979 броя акции, представляващи общо 24.81% от гласовете в общото събрание на акционерите на СПИДИ АД

отправя

ТЪРГОВО ПРЕДЛОЖЕНИЕ

по реда на чл. 149б от Закона за публичното предлагане на ценни книжа

за закупуване на
до 4 043 640 акции, но не по-малко от 2 419 929 акции
от останалите акционери на

GEOPOST SA

as a shareholder who holds directly 1,333,979 shares, representing 24.81% from the voting shares in the general assembly of SPEEDY AD

makes a

TENDER OFFER

under Art. 149b of the Public Offering of Securities Act

for the acquisition of
up to 4,043,640 shares, but not less than 2,419,929 shares
from the remaining shareholders in

СПИДИ АД



speedy

SPEEDY AD

ISIN НОМЕР:	BG1100007126
Вид на акциите:	обикновени, безналични, поименни, свободно прехвърляеми
Номинална стойност на акция:	1 (един) лев
Предлагана цена на акция:	58.67 лева (петдесет и осем лева и шестдесет и седем стотинки)

ISIN NUMBER:	BG1100007126
SHARES' TYPE:	ordinary, dematerialized, registered, freely transferable
PAR VALUE PER SHARE:	1 (one) BGN
OFFERED PRICE PER SHARE:	BGN 58.67 (fifty eight levs and sixty seven stotinki)

КОМИСИЯТА ЗА ФИНАНСОВ НАДЗОР НЕ НОСИ ОТГОВОРНОСТ
ЗА ВЕРНОСТТА НА ДАННИТЕ В ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Дата на регистрация на настоящото Търгово предложение в
Комисията за финансов надзор

20th януари 2021 г.

THE FINANCIAL SUPERVISION COMMISSION IS NOT
RESPONSIBLE FOR THE ACCURACY OF THE DATA IN THIS
TENDER OFFER

Date of the registration of the Tender Offer in the Financial
Supervision Commission

January 20th, 2021



ELANA *Trading*



Съдържание

1. Вид на търговото предложение и информация за целта на придобиването на акциите	3
2. Дани за търговия предложител	4
2.1. Обща информация	4
2.2. Управителни органи на Предложителя	4
2.3. Значими акционери. Контрол над Предложителя	5
3. Дани за упълномощения инвестиционен посредник	5
4. Дани за дружеството – обект на търгово предложение	6
4.1. Обща информация	6
4.2. Управителни органи на дружеството	7
5. Акции на „СПИДИ“ АД, притежавани от търговия предложител	7
6. Акции на „СПИДИ“ АД, които Предложителят иска да придобие	8
7. Предлагана цена на акция	8
8. Права на акционерите по чл. 151а, ал. 4 ЗППЦК	8
9. Срок за приемане на търговото предложение	8
10. Условия за финансиране придобиването на акциите	9
11. Намерения на ГЕОПОСТ СА относно бъдещата дейност на „СПИДИ“ АД и на ГЕОПОСТ СА (доколкото е засегнат от Предложението) за период от три години след сделката („Периода“)	9
11.1. За преобразуване или прекратяване на дружествата, както и за прехвърляне на контрол	9
11.2. За промени в размера на капитала на дружествата	9
11.3. За основната дейност и финансата стратегия на дружествата	10
11.4. За промени в състава на управителните органи, персонала и условията по трудовите договори	10
11.5. За политиката при разпределение на дивиденти	10
11.6. Въздействие, което Предложението може да окаже върху служителите и мястото на дейност на дружествата	10
11.7. Стратегически планове на Предложителя за дружествата	10
11.7.1. Резюме	10
11.7.2. Описание на ключовите моменти на стратегическия план	11
11.7.3. Необходими ресурси (персонал, технология, финанси) и осигуряването им	12
11.7.4. Описание на дейността на дружествата за период от 5-8 години	13
11.7.5. Анализ на средата – конкурентни предимства, контрагенти (клиенти, доставчици), конкуренти и конкурентни цени, пазарен потенциал и обем, растеж на пазара	16
11.7.6. Маркетингов план – целеви сегменти, стратегия за обхващане на пазара, план на продажбите, дистрибуция и реклама	16
11.7.7. Организация и управление	17
11.7.8. Инвестиции	17
11.7.9. Очаквани резултати	18
11.7.10. Времеви график – фази на осъществяване на стратегията	18
12. Ред за приемане на Предложението и начин за заплащане на цената	18
12.1. Ред за приемане на търговото предложение	18
12.2. Извикани документи	18
12.3. Място, където акционерите подават заявление за приемане на Предложението и депозират удостоверителните документи	19
12.4. Време на приемане на заявлението в рамките на срока на търговото предложение	21
12.5. Срок за заплащане на цената от Предложителя	21
12.6. Начин на заплащане на цената от Предложителя	21
12.7. Разходи за приемащите акционери	22
13. Информация за приложимия ред, ако търговото предложение бъде оттеглено от Предложителя. Конкурентно търгово предложение	22

CONTENTS

1. TYPE OF THE TENDER OFFER AND INFORMATION ON THE PURPOSES OF THE ACQUISITION OF SHARES	3
2. INFORMATION ABOUT THE TENDER OFFEROR	4
2.1. GENERAL INFORMATION	4
2.2. GOVERNING BODIES OF THE OFFEROR	4
2.3. MAJOR SHAREHOLDERS. CONTROL OVER THE OFFEROR	5
3. INFORMATION ABOUT THE AUTHORIZED INVESTMENT INTERMEDIARY	5
4. INFORMATION ABOUT THE OFFEREES COMPANY	6
4.1. GENERAL INFORMATION	6
4.2. GOVERNING BODIES OF THE COMPANY	7
5. SHARES IN "SPEEDY" AD HELD BY THE TENDER OFFEROR	7
6. SHARES IN "SPEEDY" AD WHICH THE OFFEROR INTENDS TO ACQUIRE	8
7. OFFERED PRICE PER SHARE	8
8. SHAREHOLDERS RIGHTS IN LINE WITH ART. 151A, PARA. 4 OF THE POSA	8
9. TIME LIMIT FOR THE TENDER OFFER ACCEPTANCE	8
10. FINANCING THE ACQUISITION OF THE SHARES	9
11. GEOPOST SA'S INTENTIONS REGARDING THE FUTURE OPERATIONS OF "SPEEDY" AD AND GEOPOST SA (TO THE EXTENT IT IS AFFECTED BY THE OFFER) FOR A PERIOD OF THREE YEARS FOLLOWING THE CLOSING ("THE PERIOD")	9
11.1. ABOUT TRANSFORMATION OR WINDING UP OF THE COMPANIES AS WELL AS ABOUT CHANGE OF CONTROL	9
11.2. ABOUT CHANGES IN THE SIZE OF THE SHARE CAPITAL OF THE COMPANIES	9
11.3. ABOUT THE MAIN ACTIVITY AND THE FINANCIAL STRATEGY OF THE COMPANIES	10
11.4. ABOUT CHANGES IN THE COMPOSITION OF THE GOVERNING BODIES, PERSONNEL AND THE CONDITIONS OF THE EMPLOYMENT CONTRACTS	10
11.5. ABOUT THE DIVIDEND DISTRIBUTION POLICY	10
11.6. IMPACT, WHICH THE TENDER OFFER MAY HAVE OVER THE EMPLOYEES AND THE PLACE OF ACTIVITY OF THE COMPANIES	10
11.7. STRATEGIC PLANS OF THE OFFEROR FOR THE COMPANIES	10
11.7.1. SUMMARY	10
11.7.2. DESCRIPTION OF THE STRATEGIC PLAN'S KEY POINTS	11
11.7.3. REQUIRED RESOURCES FOR IMPLEMENTATION (PERSONNEL, TECHNOLOGY, FUNDS) AND THEIR PROVISION	12
11.7.4. DESCRIPTION OF THE COMPANIES' ACTIVITY FOR A PERIOD OF 5-8 YEARS	13
11.7.5. ANALYSIS OF THE ENVIRONMENT – COMPETITIVE ADVANTAGES, CONTRACTORS (CUSTOMERS, SUPPLIERS), COMPETITORS AND COMPETITIVE PRICES, MARKET POTENTIAL AND VOLUME, MARKET GROWTH	13
11.7.6. MARKETING PLAN – TARGET SEGMENTS, MARKET COVERAGE STRATEGY, PLAN OF THE SALES, DISTRIBUTION AND ADVERTISEMENT	16
11.7.7. ORGANIZATION AND MANAGEMENT	17
11.7.8. INVESTMENTS	17
11.7.9. DELIVERABLES	18
11.7.10. TIME SCHEDULE – PHASES OF THE STRATEGY IMPLEMENTATION	18
12. ACCEPTANCE PROCEDURE OF THE TENDER OFFER AND PAYMENT OF THE PRICE	18
12.1. PROCEDURE FOR THE TENDER OFFER ACCEPTANCE	18
12.2. REQUIRED DOCUMENTS	18
12.3. ADDRESSES WHERE SHAREHOLDERS SHALL FILL THE ACCEPTANCE APPLICATIONS AND SHALL DEPOSIT THE CERTIFYING DOCUMENTS	19
12.4. WORKING HOURS FOR APPLICATION ACCEPTANCE WITHIN THE TIME LIMIT OF THE TENDER OFFER	21
12.5. DEADLINE FOR THE PAYMENT OF THE PRICE BY THE OFFEROR	21
12.6. WAY OF PAYMENT OF THE PRICE BY THE OFFEROR	21
12.7. EXPENSES FOR THE ACCEPTING SHAREHOLDERS	22
13. INFORMATION ON THE APPLICABLE PROCEDURE IN CASE OF TENDER OFFER WITHDRAWAL BY THE OFFEROR. COMPETING TENDER OFFER	22



ELANA *Trading*



14. ВЪЗМОЖНОСТ ЗА ПРИЕМАЩИТЕ АКЦИОНЕРИ ДА ОТТЕГЛЯТ ПРИЕМАНЕТО НА ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ	23
15.ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРИЛОЖИМЯ РЕД, АКО НЕ БЪДЕ ДОСТИГНАТ МИНИМАЛНИЯ БРОЙ АКЦИИ ЗА ДА БЪДЕ ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ ВАЛИДНО	23
16.Място, където годишните финансови отчети на Предложителя за последните три години са достъпни за акционерите на „СПИДИ“ и където може да се получи допълнителна информация за Предложителя и неговото Предложение	24
17.Обща сума на разходите на Предложителя по осъществяване на Предложението, извън средствата за закупуване на акциите	24
18.Интернет страница на информационната агенция, където Предложителят ще публикува съобщение за Търговото предложение по чл. 151, ал. 4 от ЗППЦК и становището на Съвета на директорите на „СПИДИ“ АД относно придобиването, и резултата от Търговото предложение	24
19.Други данни или документи, които по преценка на Предложителя имат значение за осъществяване на търговото предложение	25
20.Приложимо право относно договорите между Предложителя и акционерите при приемане на Предложението и компетентния съд	25

1. Вид на търговото предложение и информация за целта на придобиването на акциите

На основание чл. 149б, ал. 1 от Закона за публичното предлагане на ценни книжа (ЗППЦК), ГЕОПОСТ СА („Търговият предложител“ или „Предложителят“) отправя настоящото Търгово предложение („Търговото предложение“ или „Предложението“) за закупуване на минимум 2 419 929 броя акции от останалите акционери в СПИДИ АД (СПИДИ АД или „Дружеството“).

Към датата на предложението ГЕОПОСТ СА притежава пряко 1 333 979 броя обикновени, безналични акции, с право на глас, представляващи 24.81% от гласовете в ОСА на СПИДИ АД.

Съгласно Рамков инвестиционен договор (РИД), сключен между ГЕОПОСТ СА и СПИДИ ГРУП АД на 22.09.2014 г., ГЕОПОСТ СА има правото да упражни „кол опция“, с която да придобие допълнително 45% от акциите с право на глас на СПИДИ АД от мажоритарния му собственик СПИДИ ГРУП АД.

С изменение на РИД от 5 юни 2020 г. страните се съгласяват срока на „кол опцията“ да бъде удължен до 31 януари 2021г.

В изпълнение на горепосочената „кол опция“ ГЕОПОСТ СА отправя Търгово предложение за всички непритежавани от него акции в СПИДИ АД, давайки възможността на всички акционери в Дружеството (включително СПИДИ ГРУП АД) да продадат своите акции в сроковете и условията (включително цената), посочени в това Търгово предложение.

14.RIGHT OF ACCEPTING SHAREHOLDERS TO WITHDRAW THE TENDER OFFER'S ACCEPTANCE	23
15.INFORMATION ON THE APPLICABLE PROCEDURE IN THE EVENT, THAT THE MINIMUM NUMBER OF SHARES FOR THE TENDER OFFER TO BE VALID HAS NOT BEEN REACHED	23
16.THE PLACE WHERE THE OFFEROR'S ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS FOR THE LAST THREE YEARS ARE ACCESSIBLE FOR THE SHAREHOLDERS OF „SPEEDY“ AD AND WHERE ADDITIONAL INFORMATION ABOUT THE OFFEROR AND ITS OFFER MAY BE OBTAINED	24
17.OFFEROR'S TOTAL EXPENSES RELATED TO CARRYING OUT OF THE TENDER OFFER, APART FROM THE FUNDS NECESSARY FOR BUYING THE SHARES	24
18.WEBSITE OF THE INFORMATION AGENCY, WHERE THE OFFEROR WILL PUBLISH AN ANNOUNCEMENT ABOUT THE TENDER OFFER UNDER ART. 151, PARA. 4 OF POSA, THE STATEMENT OF THE BOARD OF DIRECTORS OF "SPEEDY" AD AS WELL AS THE RESULTS OF THE TENDER OFFER	24
19.OTHER CIRCUMSTANCES OR DOCUMENTS WHICH AT THE OFFEROR DISCRETION ARE OF SIGNIFICANT IMPORTANCE FOR THE CARRYING OUT OF THE TENDER OFFER	25
20.APPLICABLE LAW TO THE CONTRACTS BETWEEN THE OFFEROR AND THE SHAREHOLDERS UPON ACCEPTANCE OF THE OFFER AND THE COMPETENT COURT	25

1. Type of the Tender Offer and information on the purposes of the acquisition of shares.

Pursuant to Art. 149b, Para. 1 of the Public Offering of Securities Act (POSA), GEOPOST SA (the “Tender Offeror” or the “Offeror”) makes this Tender Offer (the “Tender Offer” or the “Offer”) for the purchase of minimum 2,419,929 shares from the remaining shareholders in SPEEDY AD (SPEEDY AD or the Company).

As of the date of this Tender Offer, GEOPOST SA owns directly 1,333,979 ordinary, dematerialized voting shares, representing 24.81% of the votes in the GMS of SPEEDY AD.

According to the Framework Investment Agreement (FIA), signed between GEOPOST SA and SPEEDY GROUP AD on September 22nd 2014, GEOPOST SA has the right to exercise a “call option” towards the majority shareholder in SPEEDY AD – SPEEDY GROUP AD, over an additional 45% of the voting shares.

By amending the FIA of 5 June 2020, the parties agree to extend the expiration date of the “call option” until January 31st 2021.

Pursuant to the abovementioned “call option” GEOPOST SA makes this Tender Offer for all of the remaining shares of SPEEDY AD, which the Offeror does not hold, giving the opportunity to all shareholders of SPEEDY AD (including SPEEDY GROUP AD) to tender their shares on the terms and conditions (including price) set out in this Tender Offer.



ELANA *Trading*



2. ДАННИ ЗА ТЪРГОВИЯ ПРЕДЛОЖИТЕЛ	2. INFORMATION ABOUT THE TENDER OFFEROR
<p>2.1. Обща информация.</p> <p>Търгов предложител е ГЕОПОСТ СА, дружество, създадено и опериращо съгласно френското законодателство, със седалище и адрес на управление: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция; тел.: +33-(0)-1-41-33-90-00; електронен адрес (e-mail) notifications@geopostgroup.com; ; електронна страница в интернет (web-site): www.geopostgroup.com.</p> <p>ГЕОПОСТ СА е вписано в търговския регистър на област Нантер, Франция с регистрационен номер 340 012 392.</p> <p>Предметът на дейност на Предложителя е следния: холдингово дружество за бързи куриерски доставки, предоставящо куриерски услуги в Европа и целия свят.</p> <p>От учредяването си до датата на това Предложение, ГЕОПОСТ СА не е променяло наименованието си.</p> <p>Към датата на регистрация на Търговото предложение ГЕОПОСТ СА има капитал в размер на 701 573 487 евро, който е напълно изплатен.</p>	<p>2.1. GENERAL INFORMATION.</p> <p>The Tender Offeror is GEOPOST SA, a company, established and existing under the French law, having its seat and registered address at: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France, tel: +33-(0)-1-41-33-90-00, e-mail: notifications@geopostgroup.com; web-site www.geopostgroup.com.</p> <p>GEOPOST SA is registered in the Trade and Companies Register of Nanterre, France, with registration # 340 012 392.</p> <p>The scope of activity of the Offeror is as follows: <i>express parcel delivery holding company providing an express service in Europe and around the world.</i></p> <p>From the date of its incorporation till the date of this Tender Offer no changes in the name of the Offeror have occurred.</p> <p>As of the date of the Tender Offer GEOPOST SA has a share capital of EUR 701,573,487, which has been fully paid.</p>
<p>2.2. УПРАВИТЕЛНИ ОРГАНИ НА ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ.</p> <p>ГЕОПОСТ СА се управлява от Съвет на директорите (СД) в следния състав:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Борис ВИНКЕЛМАН, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция - Председател на Съвета на директорите и Изпълнителен директор; • Никола Флоран РУТИЕ, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция – член на СД; • Филип БАЖУ, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция - член на СД; • Ив БРАСАР, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция - член на СД; • Оливие КЕЗЕР, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция – член на СД; • Елизабет ДАВАН, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция - член на СД; • Пиер БУШУ, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция – член на СД; • Юрген ХОЛФИНГ, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция – член на СД; • Натали РИБ, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция – член на СД; 	<p>2.2. GOVERNING BODIES OF THE OFFEROR.</p> <p>GEOPOST SA is managed by a Board of Directors (BoD), composed as follows:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Boris WINKELMANN, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France - Chairman of the Board of Directors and Chief Executive Officer; • Nicolas Florent ROUTIER, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France- Director; • Philippe BAJOU, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France- Director; • Yves BRASSART, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France - Director; • Olivier KAYSER, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France- Director; • Elisabeth DAVANNE, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France- Director; • Pierre BOUCHUT, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France - Director; • Jurgen HOLFLING, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France- Director; • Nathalie RIBES, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France- Director;



<ul style="list-style-type: none"> • Филип ДОРЖ ДЬО ВАШЕ ДЬО СЕН ЖЕРАН, бизнес адрес: 26 Rue Guynemer, 92130 Иси ле Мулино, Франция – член на СД; • ЛА ПОСТ СА, със седалище и адрес на управление: 44 Boulevard de Vaugirard, 75006 Париж (15-ти район), Франция и адрес за кореспонденция: 9 rue du colonel Pierre Avia, 75015 Paris (15th district), Франция, с постоянен представител Филип ВАЛ с бизнес адрес: 9 rue du colonel Pierre Avia, Париж, 75006, Франция – член на СД. <p>Съгласно устава си и френското законодателство, ГЕОПОСТ СА се представлява от своя Изпълнителен директор.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Philippe DORGE DE VACHER DE SAINT GERAN, Business address: 26 Rue Guynemer, 92130 Issy-les-Moulineaux, France - Director; • LA POSTE SA, having its seat and registered address at: 44 Boulevard de Vaugirard, 75015 Paris (15th district) and business address: 9 rue du colonel Pierre Avia, 75015 Paris (15th district) with permanent representative Philippe WAHL, with business address: 9 rue du colonel Pierre Avia, Paris, 75006, France - Director. <p>By virtue of decrees of the French legislation and the Articles of Association, GEOPOST SA will be bound in all circumstances by the signature of the Chief Executive Officer.</p>
<p>2.3. ЗНАЧИМИ АКЦИОНЕРИ. КОНТРОЛ НАД ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ.</p>	<p>2.3. MAJOR SHAREHOLDERS. CONTROL OVER THE OFFEROR.</p>
<p>ЛА ПОСТ СА, със седалище и адрес на управление: 44 Boulevard de Vaugirard, 75006 Париж (15-ти район), Франция и адрес за кореспонденция: 9 rue du colonel Pierre Avia, 75015 Paris (15th district), притежава пряко 100% от акционерния капитал, съответно от гласовете в Общото събрание на акционерите (ОСА) на ГЕОПОСТ СА от момента на учредяването му и упражнява директен контрол върху Предложителя.</p> <p>Към датата на Търговото предложение, мажоритарен акционер във ЛА ПОСТ СА е КЕС ДЕ ДЕПО Е КОНСИНИАСОН (CDC), френска финансова институция от публичния сектор, създадена през 1816 г. и част от държавните институции, контролирани от френския парламент. CDC притежава 66% от акционерния капитал, съответно от гласовете в ОСА на ЛА ПОСТ СА, а френската държава държи останалите 34%.</p> <p>На база на горното, може да се заключи, че френското правителство има непряк контрол върху ГЕОПОСТ СА.</p> <p>Доколкото е известно на Търговия предложител, не са налице споразумения за упражняване на правото на глас в ОСА на ГЕОПОСТ СА.</p>	<p>LA POSTE SA, having its seat and registered address at: 44 Boulevard de Vaugirard, 75015 Paris (15th district) and business address: 9 rue du colonel Pierre Avia, 75015 Paris (15th district), owns directly 100% of the share capital, respectively of the votes in the General Shareholders Meeting (GSM) of GEOPOST SA since its establishment and has a direct control over the Offeror.</p> <p>As of the date of this Tender Offer, the majority shareholder of LA POSTE SA is CAISSE DES DÉPÔTS ET CONSIGNATIONS (CDC), a French public sector financial institution created in 1816, and part of the government institutions under the control of the French Parliament. CDC holds 66% of the share capital, respectively of the votes in the GSM of LA POSTE SA, while the French State holds the remaining 34% stake.</p> <p>Based on the above, a conclusion may be drawn that the French Government has an indirect control over GEOPOST SA.</p> <p>As far as the Trade Offeror is aware, there are no share voting agreements between the shareholders of GEOPOST SA.</p>
<p>3. ДАННИ ЗА УПЪЛНОМОЩЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОНЕН ПОСРЕДНИК</p>	<p>3. INFORMATION ABOUT THE AUTHORIZED INVESTMENT INTERMEDIARY</p>
<p>Упълномощеният инвестиционен посредник за настоящото Търгово предложение е ЕЛАНА Трейдинг АД, („Инвестиционният посредник“ или „Посредникът“), с ЕИК: 831470130 и седалище: гр. София, ул. „Кузман Шапкарев“ №4, извършващо дейност като инвестиционен посредник въз основа на Решение № РГ-03-0030/18.03.2014 г. на Комисията за финансов надзор (КФН).</p> <p>Координатите на Инвестиционния посредник са:</p> <ul style="list-style-type: none"> • адрес за кореспонденция: гр. София 1797, ул. Лъчезар Станчев №5, Софarma Бизнес Тауърс, кула Б, ет. 12; • телефон: (02) 810 00 00; • електронен адрес: info@elana.net; 	<p>The investment intermediary authorized for the present Tender Offer is ELANA Trading AD (“the Intermediary”), registered under SIC:831470130, having its seat registered at: 4 Kuzman Shapkarev str., Sofia, Bulgaria, exercising activity as an investment intermediary on the grounds of <i>Decision № РГ-03-0030/18.03.2014</i> of the Financial Supervision Commission (FSC).</p> <p>The Intermediary can be contacted at:</p> <ul style="list-style-type: none"> • address for correspondence: Sopharma Business Tower, Tower B, Floor 12, 5 Lachezar Stanchev Str., 1797 Sofia • telephone: 02/810 00 00; • e-mail: info@elana.net;



ELANA *Trading*



- електронна страница: www.elana.net.

4. ДАННИ ЗА ДРУЖЕСТВОТО – ОБЕКТ НА ТЪРГОВО ПРЕДЛОЖЕНИЕ

4.1. Обща информация.

СПИДИ АД е със седалище и адрес на управление: гр. София, ул. "Самоковско шосе" 2Л, Търговски център БОИЛА и адрес за кореспонденция: София, ул. Абагар 22, София Сити Лоджистик Парк, административна сграда Спиди, ет. 5; телефон: +359 2/ 817 39 99; електронен адрес: k.tahchiev@speedy.bg; електронна страница в Интернет: www.speedy.bg.

Дружеството е вписано в Търговския регистър и регистър за юридическите лица с нестопанска цел („Търговски регистър“) със следния предмет: *предоставяне на куриерски услуги, спедиторска дейност, обработка, складиране и дистрибуция на документи, стоки и товари, вътрешен и международен транспорт, внос и износ на стоки, търговско представителство и посредничество на български и чуждестранни физически и юридически лица, дейност като застрахователен агент, всякакви други дейности, незабранени със закон, при условие, че ако се изисква регистрация, разрешение или лиценз за извършване на някая дейност, тази дейност се осъществява след получаване на такава регистрация, разрешение или лиценз.*

СПИДИ АД е вписано в Търговския регистър като акционерно дружество с ЕИК 131371780, като от вписването си Дружеството не е променяло наименованието си. Дружеството е публично по смисъла на ЗППЦК.

Регистрираният капитал на СПИДИ АД е в размер на 5 377 619 лева и е разпределен в 5 377 619 броя обикновени, безналични, свободно прехвърляеми акции с право на глас, с номинална стойност 1.00 лв., всяка една. Всички акции на Дружеството са от един клас и всяка акция дава право на един глас в Общото събрание на акционерите (ОСА), право на дивидент и на ликвидационен дял, съразмерни с номиналната стойност на акцията.

СПИДИ АД не притежава собствени акции.

През последните три години не са извършвани промени в капитала на Дружеството.

От учредяването си до момента Дружеството не е било обект на преобразувания и на консолидация, както и не е осъществявано прехвърляне на търговското предприятие.

Няма заведени молби и не са откривани производства по несъстоятелност на СПИДИ АД.

- Web-site: www.elana.net.

4. INFORMATION ABOUT THE OFFEREE COMPANY

4.1. GENERAL INFORMATION.

SPEEDY AD, having its seat and registered address at 2L Samokovsko Shose Str., Business center BOILA, Sofia, Bulgaria and address for correspondence: Sofia, 22 Abagar str, Sofia City Logistic Park, Administrative building Speedy, 5th floor; telephone: +359 2/ 817 39 99, e-mail k.tahchiev@speedy.bg, web-page: www.speedy.bg.

The Company is registered in the Commercial Register and the Register of the Non-profit Legal Entities (Commercial Register) with the following scope of activity: *courier services, forwarding services, processing, storage and distribution of documents, commodities and freight, local and international transportation, import and export of goods, trade representation and agency for Bulgarian and foreign individuals and legal entities, insurance agency, any and all other activities, not explicitly prohibited by the law. If a registration, permission or license is required for any activity, then such activity shall be carried out upon obtaining such registration, permission or license.*

SPEEDY AD has been registered in the Commercial Register as a joint-stock company with SIC 131371780. Since its incorporations, the Company has not changed its name. The Company is a public company under the POSA.

The share capital of SPEEDY AD amounts to BGN 5,377,619 and is divided in 5,377,619 ordinary, registered, dematerialized, freely transferrable voting shares, with par value of BGN 1 each once. All shares of the Company are of the same class and each share gives its holder the right to one vote at the General Meeting of Shareholders (GMS), the right to dividend and to a liquidation share pro rata to its par value.

SPEEDY AD holds no treasury stock.

There are no changes in the share capital of the Company over the past three years.

Since its establishment until now, the Company has not been subject to transformations and consolidation, as well as no transfer of the ongoing business has taken place.

No applications have been filed and no insolvency proceedings have been opened against SPEEDY AD.



ELANA *Trading*



4.2. УПРАВИТЕЛНИ ОРГАНИ НА ДРУЖЕСТВОТО.

СПИДИ АД е с едностепенна система на управление и към датата на регистриране на настоящото търгово предложение Дружеството се управлява от Съвет на директорите (СД) в състав от пет лица:

- ВАЛЕРИ МЕКТУПЧИЯН – изпълнителен директор; служебен адрес: България, София, ул. Абагар 22, София Сити Лоджистик Парк, административна сграда Спиди, ет. 5;
- ГЕОРГИ ГЛОГОВ – член на СД; служебен адрес: България, София, ул. Абагар 22, София Сити Лоджистик Парк, административна сграда Спиди, ет. 5;
- ДАНАИЛ ДАНАИЛОВ - Член на СД и изпълнителен директор; служебен адрес: България, София, ул. Абагар 22, София Сити Лоджистик Парк, административна сграда Спиди, ет. 5;
- АВАК ТЕРЗИЯН - Член на СД и изпълнителен директор; служебен адрес: България, София, ул. Абагар 22, София Сити Лоджистик Парк, административна сграда Спиди, ет. 5;
- ХЕНРИК ЖИШ - Член на СД и изпълнителен директор; служебен адрес: България, София, ул. Абагар 22, София Сити Лоджистик Парк, административна сграда Спиди, ет. 5;

Дружеството се представлява от изпълнителния директор ВАЛЕРИ МЕКТУПЧИЯН.

5. Акции на СПИДИ АД, притежавани от Търговия Предложител.

Предложителят ГЕОПОСТ СА притежава пряко **1 333 979** броя обикновени, безналични акции, с право на глас, представляващи **24.81%** от гласовете в ОСА на СПИДИ АД. Всяка акция дава право на един глас в ОСА, право на дивидент и на ликвидационен дял, съразмерни с номиналната стойност на акцията.

Предложителят е придобил горепосочените акции както следва:

Вид на сделката	Дата	Брой придобити/ презървирани акции	Дял от гласовете в ОСА	Брой акции след транзакцията	Дял от гласовете в ОСА след транзакцията	Актуален дял от гласове в ОСА
Покупка на БФБ	02.10.2014	494,544	11.12%	494,544	11.12%	9.20%
Покупка на БФБ	12.11.2014	16,628	0.37%	511,172	11.49%	9.51%
Записване на акции от увеличение на капитала	14.11.2014	822,807	15.42%	1,333,979	26.91%	24.81%

Предложителят не притежава чрез свързани лица или непряко по чл. 149, ал. 2 от ЗППЦК акции на СПИДИ АД.

Членовете на управителните органи на ГЕОПОСТ СА не притежават акции от капитала на СПИДИ АД.

4.2. GOVERNING BODIES OF THE COMPANY.

SPEEDY AD has one-tier management system and as of the date of the registration of this Tender Offer, the Company is managed by a Board of Directors (BoD) with five members:

- VALERI MEKTOUPCHIYAN – Executive Director; Business address: Bulgaria, Sofia, 22 Abagar str, Sofia City Logistic Park, Administrative building Speedy, 5th floor;
- GEORGI GLOGOV – Member of the BoD; Business address: Bulgaria, Sofia, 22 Abagar str, Sofia City Logistic Park, Administrative building Speedy, 5th floor;
- DANAIL DANAIFOV – Member of the BoD; Business address: Bulgaria, Sofia, 22 Abagar str, Sofia City Logistic Park, Administrative building Speedy, 5th floor;
- AVAK TERZIYAN - Member of the BoD and Executive Director; Business address: Bulgaria, Sofia, 22 Abagar str, Sofia City Logistic Park, Administrative building Speedy, 5th floor;
- HENRYK CZYZ - Member of the BoD and Executive Director; Business address: Bulgaria, Sofia, 22 Abagar str, Sofia City Logistic Park, Administrative building Speedy, 5th floor;

The Company is represented by its Executive Director VALERI MEKTOUPCHIYAN.

5. SHARES IN SPEEDY AD HELD BY THE TENDER OFFEROR.

The Offeror GEOPOST SA holds directly **1,333,979** number of ordinary, dematerialized voting shares, which represent **24.81%** of the votes in the GMS of SPEEDY AD. Each gives its holder the right to one vote at the GMS, the right to a dividend and the right to a liquidation share pro rata to its nominal value.

The Offeror has acquired the abovementioned shares in the following manner:

Type of the transaction	Date	Number of purchased/ sold shares	Part of the votes in the GMS	Number of shares after transactions	Part of the votes in the GMS after transactions	Actual part of the votes in the GMS
Purchase on the BSE	02.10.2014	494,544	11.12%	494,544	11.12%	9.20%
Purchase on the BSE	12.11.2014	16,628	0.37%	511,172	11.49%	9.51%
Subscription of shares from capital increase	14.11.2014	822,807	15.42%	1,333,979	26.91%	24.81%

The Offeror does not own shares of SPEEDY AD through related parties, or indirectly according to Art. 149, Para 2 of POSA.

The members of the governing bodies of the GEOPOST SA do not own shares from the capital of SPEEDY AD.

 ELANA <i>Trading</i>	
---	--

<p><u>6. АКЦИИ НА СПИДИ АД, КОИТО ПРЕДЛОЖИТЕЛЯТ ИСКА ДА ПРИДОБИЕ.</u></p> <p>ГЕОПОСТ СА заявява, че не притежава и иска да придобие до 4 043 640 броя обикновени, безналични, поименни, свободно прехвърляеми акции с ISIN BG1100007126, представляващи 75.19% от гласовете в ОСА на СПИДИ АД.</p> <p>ГЕОПОСТ СА заявява, че за да бъде настоящото Търгово предложение успешно, трябва да му бъдат предложени най-малко 2 419 929 броя обикновени, безналични, поименни, свободно прехвърляеми акции с ISIN BG1100007126, представляващи 45.00% от гласовете в ОСА на СПИДИ АД.</p>	<p><u>6. SHARES IN SPEEDY AD, WHICH THE OFFEROR INTENDS TO ACQUIRE.</u></p> <p>GEOPOST SA declares that it does not possess and wishes to acquire up to 4,043,640 ordinary, registered, dematerialized, freely transferable shares with an ISIN BG1100007126, which represent 75.19% of the total amount of the votes in the GMS of SPEEDY AD.</p> <p>GEOPOST SA declares that in order for this Tender Offer to be valid, at least 2,419,929 number of ordinary, dematerialized, registered, freely transferable shares with an ISIN BG1100007126, representing 45.00% of the votes in the GMS of SPEEDY AD, must be offered to the Offeror.</p>
<p><u>7. ПРЕДЛАГАНА ЦЕНА НА АКЦИЯ.</u></p> <p>ГЕОПОСТ СА предлага да закупи акциите на останалите акционери в СПИДИ АД при цена на акция в размер на 58.67 лева (петдесет и осем лева и шестдесет и седем стотинки) ("Предлаганата цена").</p> <p>Съгласно чл. 150, ал. 8 от ЗППЦК, предлаганата цена на акция не може да бъде по-ниска от средната претеглена пазарна цена на акциите за последните шест месеца преди регистрацията на Предложението.</p> <p>Предлаганата цена е по-висока от средната претеглена пазарна цена на акция за последните 6 месеца (която е 57.1817 лв. съгласно приложеното удостоверение от Българска Фондова Борса (БФБ)).</p>	<p><u>7. OFFERED PRICE PER SHARE.</u></p> <p>GEOPOST SA offers to purchase the shares of the other shareholders in SPEEDY AD at a price per share amounting to BGN 58.67 (fifty eight levs and sixty seven stotinki) ("Offered Price").</p> <p>In compliance to Art. 150, Para 8 from POSA, the offered price per share may not be lower than the weighted average market price of the shares for the last six months prior to the registration of the Tender Offer.</p> <p>The Offered Price is higher than the weighted average market price per share for the last six months (which amounts to BGN 57.1817 according to the attached Certificate from the Bulgarian Stock Exchange (BSE)).</p>
<p><u>8. ПРАВА НА АКЦИОНЕРТЕ ПО ЧЛ. 151А, АЛ. 4 ЗППЦК.</u></p> <p>Съгласно Устава и доколкото СПИДИ АД е публично дружество по ЗППЦК, не съществуват ограничения върху свободното прехвърляне на акциите му и/или върху упражняването на правото на глас по тях, съответно не са приложими разпоредбите на чл. 151а от ЗППЦК, и не се дължи обезщетение от страна на Предложителя по посочения законов текст.</p>	<p><u>8. SHAREHOLDERS' RIGHTS IN LINE WITH ART. 151A, PARA. 4 OF THE POSA</u></p> <p>In accordance with the Articles of Association and as far as SPEEDY AD is a public company under the POSA, there are no limitations to the free transfer of the shares and/or to the exercise of the voting rights attached to them, therefore the provisions under Art. 151a, para. 4 f the POSA do not apply and no compensation is due by the Offeror on the grounds of the stated legislative provision.</p>
<p><u>9. СРОК ЗА ПРИЕМАНЕ НА ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ.</u></p> <p>Срокът за приемане на Търговото предложение е 28 (двадесет и осем) дни, считано от деня, следващ деня на публикуване на съобщение за Търговото предложение и съществените му условия в специализираната финансова страница Infostock (www.infostock.bg/infostock/control/announcement).</p> <p>Срокът за приемане на Търговото предложение може да бъде удължен от Предложителя в рамките на максимално допустимия по закон срок от 70 дни, като същият регистрира съответните промени в КФН, представи ги на СД на СПИДИ АД, на представителите на служителите на Предложителя или на самите служители, когато няма такива</p>	<p><u>9. TIME LIMIT FOR THE TENDER OFFER ACCEPTANCE.</u></p> <p>The time limit for the Tender Offer acceptance is 28 (twenty eight) days, starting from the day following the date of the publication of an announcement about the Tender Offer and its material conditions in the financial portal Infostock (www.infostock.bg/infostock/control/announcement).</p> <p>The time limit for the Tender Offer acceptance may be extended by the Offeror to the maximum period of 70 days as allowed by law; in that case the Offeror will register the respective amendments with the FSC, will submit them to the BoD of SPEEDY AD, to the employee representatives of the Offeror or directly to the employees, if no representatives</p>



ELANA *Trading*



представители, както и на БФБ, където са допуснати до търговия акциите на Дружеството и ги публикува независимо в специализираната финансова страница **Инфосток** (www.infostock.ba/infostock/control/announcement).

Търговият предложител може да повиши и предложената цена за акция, в който случай закупуването на акциите се извършва на по-високата цена по отношение на всички акционери, приели предложението преди или след увеличението. Предложителят може да извърши и други промени в Търговото предложение след одобрение от КФН, по реда, предвиден в чл. 155, ал. 5 от ЗППЦК и чл. 33, ал. 2 и 3 от Наредба № 13 на КФН.

Съгласно чл. 33, ал. 4 от Наредба № 13, промени в Търговото предложение, включително удължаване на срока за приемането му, не могат да бъдат публикувани по-късно от 10 дни преди изтичане на първоначално определения срок за приемането му.

При конкурентно търгово предложение, ако такова бъде отправено по реда и при условията на чл. 20 - 23 от Наредба № 13, срокът по настоящото Търгово предложение се счита за удължен до изтичането на срока за приемане на конкурентното предложение съгласно чл. 21, ал. 2 и 3 от Наредба № 13.

10. УСЛОВИЯ ЗА ФИНАНСИРАНЕ ПРИДОБИВАНИЕТО НА АКЦИИТЕ.

Предложителят ще финансира придобиването на акциите, закупени в резултат на настоящото Търгово предложение със собствени средства, налични в централизирана платежна сметка при неговия единоличен собственик La Poste SA.

Наличието на необходимите средства се потвърждава от Предложителя с референция, издадена от La Poste SA на 19th януари 2021 г., която е приложена към настоящото Търгово предложение.

11. НАМЕРЕНИЯ НА ГЕОПОСТ СА ОТНОСНО БЪДЕЩАТА ДЕЙНОСТ НА СПИДИ АД И НА ГЕОПОСТ СА (ДОКОЛКОТО Е ЗАСЕГНAT OT ПРЕДЛОЖЕНИЕТО) ЗА ПЕРИОД ОТ ТРИ ГОДИНИ СЛЕД СДЕЛКАТА („ПЕРИОД“).

11.1. ЗА ПРЕОБРАЗУВАНЕ ИЛИ ПРЕКРATЯВАНЕ НА ДРУЖЕСТВАТА, КАКТО И ЗА ПРЕХВЪРЛЯНЕ НА КОНТРОЛ

Не се предвижда преобразуване, прекратяване и/или прехвърляне на контрол на трети лица върху двете дружества за Периода.

11.2. ЗА ПРОМЕНИ В РАЗМЕРА НА КАПИТАЛА НА ДРУЖЕСТВАТА

Не се предвиждат промени в капитала на двете дружества за Периода.

have been appointed, as well as to the BSE where the shares of the Company are accepted for trading. The Offeror will also immediately publish the amendments to the Tender Offer in the financial portal Infostock (www.infostock.ba/infostock/control/announcement).

The Offeror may also increase the Offered Price per share, in which case the acquisition of shares must be at the higher price for all shareholders, which have accepted the Tender Offer prior to or after the Offered Price increase. The Offeror may also make other amendments to the Tender Offer subject to approval by the FSC, under the provisions stipulated in Art. 155, para. 5 of POSA and Art. 33, para. 2 and 3 of FSC's Ordinance No 13.

According to Art. 33, para. 4 of FSC's Ordinance No 13, amendments to the Tender Offer, including extension of the time limit for its acceptance, may not be published later than 10 days before the expiration of the initially determined time limit for its acceptance.

In case of a competing tender offer, if such is made under the conditions of Art. 20-23 of FSC's Ordinance No 13, the time limit of this Tender Offer shall be deemed extended until the deadline for acceptance of the competing tender offer pursuant to Art. 21, para. 2 and 3 of FSC's Ordinance No 13.

10. FINANCING THE ACQUISITION OF THE SHARES.

The Offeror shall finance the acquisition of the shares, purchased as a result of a Tender Offer with own funds available at the centralized cashpool at its sole shareholder La Poste SA.

The availability of the necessary funds is proved by the Offeror through a reference issued by La Poste SA and dated January 19th, 2021, which is attached to the present Tender Offer.

11. GEOPOST SA'S INTENTIONS REGARDING THE FUTURE OPERATIONS OF SPEEDY AD AND GEOPOST SA (TO THE EXTENT IT IS AFFECTED BY THE OFFER) FOR A PERIOD OF THREE YEARS FOLLOWING THE CLOSING („THE PERIOD“).

11.1. ABOUT TRANSFORMATION OR WINDING UP OF THE COMPANIES AS WELL AS ABOUT CHANGE OF CONTROL

No transformation, winding up and/or change of control over the two companies is intended for the Period.

11.2. ABOUT CHANGES IN THE SIZE OF THE SHARE CAPITAL OF THE COMPANIES

No changes of the share capital of the two companies are intended for the Period.

 ELANA <i>Trading</i>	
---	--

<p>11.3. ЗА ОСНОВНАТА ДЕЙНОСТ И ФИНАНСОВАТА СТРАТЕГИЯ НА ДРУЖЕСТВАТА</p> <p>Не се предвиждат промени в основната дейност и финансовата стратегия на двете дружества за Периода.</p>	<p>11.3. ABOUT THE MAIN ACTIVITY AND THE FINANCIAL STRATEGY OF THE COMPANIES.</p> <p>No changes of the main activity and the financial strategy of the two companies are intended for the Period.</p>
<p>11.4. ЗА ПРОМЕНИ В СЪСТАВА НА УПРАВИТЕЛНИТЕ ОРГАНИ, ПЕРСОНАЛА И УСЛОВИЯТА ПО ТРУДОВИТЕ ДОГОВОРИ</p> <p>СД на СПИДИ АД ще бъде подсилен с топ мениджъри от ГЕОПОСТ СА и значителен брой независими членове. Запазването на ключовите лица в СД и висшето ръководство и укрепването на СД ще подкрепят новия план за развитие.</p> <p>Не се предвиждат промени в състава на управителните органи на ГЕОПОСТ СА за Периода, които да са в резултат на отправеното Предложение.</p> <p>Предложителят не планира промени в броя на служителите и условията по трудовите договори в СПИДИ АД за Периода. Не се очаква търговото предложение да окаже въздействие върху служителите на ГЕОПОСТ СА за Периода.</p>	<p>11.4. ABOUT CHANGES IN THE COMPOSITION OF THE GOVERNING BODIES, PERSONNEL AND THE CONDITIONS OF THE EMPLOYMENT CONTRACTS</p> <p>The BoD of SPEEDY AD will be reinforced with top managers from GEOPOST SA and a higher number of independent members. Continuity in executive and senior management and the reinforcement of the BoD will support the new plan for development.</p> <p>The Tender Offer is not expected to result in any changes in the governing bodies of GEOPOST SA for the Period.</p> <p>The Offeror does not plan any changes in the conditions of the employment contract and the number of personnel of SPEEDY AD for the Period. The Tender Offer is not expected to affect in any way the personnel of GEOPOST SA for the Period.</p>
<p>11.5. ЗА ПОЛИТИКАТА ПРИ РАЗПРЕДЕЛЯНЕ НА ДИВИДЕНТИ</p> <p>СПИДИ АД разпределя дивиденти по реда и при условията, предвидени в ЗППЦК, ТЗ и Устава на Дружеството. Съгласно Устава, решение на ОСА за разпределяне на по-малко от 50% от печалбата като дивидент се взема с мнозинство от 85.5% от всички акции с право на глас в регистрирания капитал на Дружеството.</p> <p>Предложенията за разпределяне и изплащане на дивиденти от Дружеството се приемат от ОСА и същите ще зависят от постигнатите резултати, финансовото състояние, необходимия оборотен капитал и други фактори, които щадат преценени като съществени.</p> <p>Не се очаква Търговото предложение да окаже въздействие върху дивидентната политика на ГЕОПОСТ СА за Периода.</p>	<p>11.5. ABOUT THE DIVIDEND DISTRIBUTION POLICY</p> <p>SPEEDY AD distributes dividends under the terms and conditions provided in the POSA, the Commercial Act and the Articles of Association (AoA) of the Company. According to the AoA, GMS' decision for the distribution of less than 50% of net profit as dividend should be approved by 85.5% majority of the voting shares in the registered capital of the Company.</p> <p>The proposals for the distribution and payment of dividends by the Company are approved by the GMS and they will depend on the achieved results, the financial position, the required working capital and other factors, which will be considered as a significant.</p> <p>The Tender Offer is not expected to influence the dividend policy of GEOPOST SA for the Period in any way.</p>
<p>11.6. ВЪЗДЕЙСТВИЕ, КОЕТО ПРЕДЛОЖЕНИЕТО МОЖЕ ДА ОКАЖЕ ВЪРХУ СЛУЖИТЕЛИТЕ И МЯСТОТО НА ДЕЙНОСТ НА ДРУЖЕСТВАТА.</p> <p>Не се очаква Предложението да окаже въздействие върху служителите на СПИДИ АД и ГЕОПОСТ СА за Периода.</p> <p>Не е предвидена промяна на мястото на дейност на СПИДИ АД и ГЕОПОСТ СА за Периода.</p>	<p>11.6. IMPACT, WHICH THE TENDER OFFER MAY HAVE OVER THE EMPLOYEES AND THE PLACE OF ACTIVITY OF THE COMPANIES.</p> <p>The Tender Offer is not expected to affect the employees of SPEEDY AD and GEOPOST SA for the Period in any way.</p> <p>No change of the place of activity of SPEEDY AD and GEOPOST SA is intended for the Period.</p>
<p>11.7. СТРАТЕГИЧЕСКИТЕ ПЛАНОВЕ НА ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ ЗА ДРУЖЕСТВАТА.</p> <p>11.7.1. Резюме</p> <p>ГЕОПОСТ СА използва бизнес модел на партньорство с местни компании в страните, в които няма директно присъствие и дейност. Те са обединени под шапката на марката DPD Group („Групата“), която представлява втората по големина мрежа за доставка на пакети в Европа. Освен в Европа, Групата оперира още и в Азия, Африка и Южна</p>	<p>11.7. STRATEGIC PLANS OF THE OFFEROR FOR THE COMPANIES.</p> <p>11.7.1. SUMMARY</p> <p>GEOPOST SA follows a business model of partnership with local companies in the countries where it doesn't have presence and operations. They are united under the umbrella brand DPD Group („the Group“), which represents the second largest parcel delivery network in Europe. Apart from Europe, the Group also operates in Asia, Africa and South America. It</p>



Америка. Тя обединява над 42,000 служители по света с общ оборот от 7.8 млрд. евро приходи и над 1.3 млрд. пакета доставени през 2019 г.

След период на много добро сътрудничество със СПИДИ АД, придобиването на мажоритарен дял ще позволи на ГЕОПОСТ СА:

- да интегрира напълно, от оперативна гледна точка, мрежата на СПИДИ в DPD мрежата си,
- да прилага свои собствени процеси и добри практики, насочени към подобряване на мрежата от/до България, Румъния и Гърция и
- да направи операциите и по-специално тези свързани с международните доставки на пратки по-без проблемни и ефективни.

Освен това сделката ще даде възможност на GEOPOST SA да се конкурира по-ефективно с основните си глобални конкуренти - UPS, DHL, FedEx / TNT.

От икономическа гледна точка сделката е мотивирана от следните причини:

- С разширяването на електронната търговия сделката ще позволя на ГЕОПОСТ СА да подкрепи СПИДИ АД при прехода към по-ориентиран към клиентите и по-глобално ориентиран модел.
- България, Румъния и Гърция са бързорастящи и динамични пазари, които ще позволят на ГЕОПОСТ СА да диверсифицира своите географски услуги и да намери допълнителни двигатели за растеж за своите дейности в Европа.

encompasses more than 42,000 employees worldwide with a total revenue of EUR 7.8 billion and more than 1.3 billion parcels delivered in 2019.

After a period of very good cooperation with SPEEDY AD, the acquisition of a majority stake will allow GEOPOST SA:

- to fully integrate, from an operating perspective, SPEEDY network into the DPD network,
- to apply its own processes and best practices aiming at improving the network to/in and from/out of Bulgaria, Romania and Greece and,
- to make the operations smoother and more effective, especially related to the international parcel deliveries.

Additionally, the deal will give an opportunity to GEOPOST SA to compete more efficiently with its main global competitors - UPS, DHL, FedEx/TNT.

From an economic point of view the deal is justified by the following reasons:

- With the expansion of the e-commerce, the deal will allow GEOPOST SA to support SPEEDY AD in the transition to more B2C customer oriented and internationally focused model.
- Bulgaria, Romania and Greece are growing and dynamic markets that will allow GEOPOST SA to diversify its services geographically and to find additional growth engines for its activities in Europe.

11.7.2. ОПИСАНИЕ НА КЛЮЧОВИТЕ МОМЕНТИ НА СТРАТЕГИЧЕСКИЯ ПЛАН

11.7.2. DESCRIPTION OF THE STRATEGIC PLAN'S KEY POINTS

Ключовите моменти на стратегическия план предвиждат СПИДИ АД:

- да подкрепи зелената стратегия на Групата и концепцията за „зелена последна миля на доставката“.
 - да подсилни мрежата от „Точки за доставка извън дома“ (офиси и автомати).
- да развива разпознаваемостта на марката DPD.
- да бъде предпочитан куриер за електронната търговия за вътрешни, регионални и европейски доставки.
- да бъде фокусиран върху международните услуги на доставка чрез мрежата DPD.
- да постигне оперативна ефективност и производителност според изискванията на Групата.

Специфичните цели за отделните страни включват:

The key points in the strategic plan aim for SPEEDY AD:

- to support the Green strategy of the Group and the concept for "Green last mile".
- to strengthen the network of Out of Home Delivery alternatives (parcel shops and lockers).
- to develop DPD brand recognition.
- to be a preferred courier of the e-commerce for domestic, regional and European deliveries.
- to focus on the international delivery services of DPD Network.
- to achieve operational excellence and performance as per the Group's requirements.

The specific goals per country are:



<ul style="list-style-type: none"> България: развиване на водещите позиции на куриер с широко портфолио от услуги и значителна клиентска база във всички сегменти; Румъния: увеличаване на пазарното присъствие в международния сегмент – в региона и към Европа; развитие на адекватен оперативен капацитет; Гърция: по-нататъшно развитие на дейността с местния партньор с повече дейности, насочени към изходящите международни услуги от Гърция към региона и Европа. <p>ГЕОПОСТ СА ще запази основната си дейност, ще следва досегашната си стратегия и ще финансира дейността си от генерираните средства от дейността, а в случай на необходимост - и със заемни средства. Не се очаква Предложението да окаже въздействие върху стратегията и основната дейност на ГЕОПОСТ СА за Периода.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Bulgaria: developing its leading positions of courier with broad service portfolio and significant customer base in all segments; Romania: increasing its market presence into the international segment – regionally and to Europe; developing adequate operational capacity; Greece: further developing the business with the local partner with more activities aiming at the outbound international services from Greece to the region and Europe. <p>GEOPOST SA will keep its main activity, follow its current strategy and finance its business from the generated cash flows and if needed - from borrowed funds. The Tender Offer is not expected to affect the strategy and the main activity of GEOPOST SA for the Period.</p>
<p><u>11.7.3. НЕОБХОДИМИ РЕСУРСИ (ПЕРСОНАЛ, ТЕХНОЛОГИЯ, ФИНАНСИ) И ТЯХНОТО ОСИГУРЯВАНЕ</u></p>	<p><u>11.7.3. REQUIRED RESOURCES FOR IMPLEMENTATION (PERSONNEL, TECHNOLOGY, FUNDS) AND THEIR PROVISION</u></p>
<p>В България СПИДИ АД е сред големите работодатели с персонал от над 1,700 души. В Румъния в компанията са заети над 660 души. Освен това мрежата от подизпълнители на куриерски услуги в двете страни включва над 2,000 куриера.</p> <p>Отделите „Човешки ресурси“ на Дружеството в България и Румъния имат опит и ресурси в привличането, наемането, развитието, мотивирането и насьрчаването на служители на различните нива на организацията. В тази връзка изпълнението на стратегията на компанията няма да бъде възпрепятствано от липсата на персонал. Даже и в период на пандемия и икономически кризи, Дружеството се утвърди като предпочитан работодател за всички нива на организационната си структура.</p>	<p>In Bulgaria SPEEDY AD is considered a “large employer” with personnel of more than 1,700 people. In Romania the company employs more than 660 people. Additionally, the system of courier subcontractors in both countries includes more than 2,000 couriers.</p> <p>The Human Resources departments of the Company in Bulgaria and Romania have the experience and the resources to attract, recruit, develop, motivate and promote employees at the different level of the organization. In this respect the strategy of the company will not be hampered with lack of personnel. Additionally, in the period of pandemic and economic crises the Company has established itself as quality employer of choice for all levels of its organizational structure.</p>
<p>СПИДИ АД притежава собствена действаща информационна система с високо качество, която обхваща всички оперативни, търговски и финансови процеси със силни възможности за интеграция с външни специфични приложения (маршрутизация и геокодиране, управление на автопарка, анализ на големи бази данни, управление на продажби и др.), както и адекватни възможности за клиентска интеграция.</p>	<p>SPEEDY AD owns its proprietary operational IT system of high quality that is covering all operational, commercial, and financial processes with strong capabilities for integration with external specific applications (routing and geocoding, fleet management, big data analysis, sales leads management, etc.) as well as adequate possibilities for customer integration.</p>
<p>В тази връзка няма да е необходимо да се внедрява нова информационна система, което би могло да има отрицателен ефект върху текущата дейност.</p>	<p>In this respect it will not be necessary to implement new operational IT system that may result in having a negative effect on the current activities.</p>
<p>Финансовите ресурси, необходими за реализация на стратегията ще бъдат генериирани предимно от оперативната дейност на компанията, която доказано генерира достатъчен обем парични средства. В случай на допълнителни нужди, компанията ще може да използва лизинг или банково финансиране, тъй като има перфектна репутация и висока кредитоспособност.</p>	<p>The financial resources necessary for the implementation of the strategy will be generated primarily by the company's operations, as the business has proven to deliver a strong cash flow generation. In case of additional needs, the company will be able to attract leasing or bank financing as it has perfect reputation and high creditworthiness.</p>

	
ГЕОПОСТ СА също е в състояние да осигури финансиране за специфични капиталоемки проекти.	GEOPOST SA is also in a position to provide financing for specific capital-intensive projects.
Не се очаква Търговото предложение да окаже съществено въздействие върху ресурсите (персонал, технологии и финанси) на ГЕОПОСТ СА за Периода.	The Tender Offer is not expected to have any significant effect on the resources (personnel, technology and funds) of GEOPOST SA for the Period.
<u>11.7.4. Описание на дейността на дружествата за период от 5-8 години</u>	<u>11.7.4. DESCRIPTION OF THE COMPANIES' ACTIVITY FOR A PERIOD OF 5 – 8 YEARS</u>
През следващите 6 години СПИДИ АД ще се стреми да постигне умерен годишен ръст на приходите в диапазона от 8% до 12% на консолидирано ниво. Следващите 2 години ще бъдат много предизвикателни за бизнеса с високо ниво на непредсказуемост поради икономическите кризи. Съответно тенденциите на някои сегменти са в противоположни посоки: <ul style="list-style-type: none">• бизнес клиентите (B2B) ще имат затруднения с възможно намаляване на приходите и забавяне на плащанията;• потребителският (B2C) сегмент на електронната търговия се очаква да нарасне поради новите клиенти, присъединили се към онлайн потребителите по време на Ковид-19 пандемията през 2020 г.;• сегментът от международни доставки може да достигне годишни нива на растеж до 10%, благодарение на атрактивните цени и разширяването на електронните магазини. Оперативният капацитет ще бъде укрепен, за да се осигури качествена и сигурна услуга и да се направи възможен очаквания годишен ръст на обема в диапазона от 10% до 14%. Специално внимание ще бъде отделено на увеличаването на капацитета на ключовите депа в Румъния, както и на автоматизацията на обработката на колети в основните хъбове в България и Румъния. Шестгодишният план ще включва и прилагането на зелената стратегия на групата DPD, включително развитието на капацитет за „зелена последна миля на доставката“.	During the next 6 years SPEEDY AD will target to achieve moderate annual growth of revenues in the range of 8% to 12% on a consolidated level. The next 2 years will be very challenging for the business with high level of unpredictability due to the economic crises. Respectively the trends of some segments are in opposite directions: <ul style="list-style-type: none">• the business customers (B2B) will have difficulties with possible revenue decrease and delayed payments;• the consumer (B2C) segment of e-commerce is expected to grow due to the new customers joining the club of e-buyers during the Covid-19 pandemic during 2020;• the segment of international deliveries could reach annual growth levels of up to 10% driven by the attractive pricing and the expansion of the e-tailers. Operational capacity will be strengthened in order to secure the quality service and to support the expected annual growth of volume expected in a range of 10% to 14%. A specific focus shall be dedicated to the expansion of the size of the key depots in Romania as well as to the automation of parcel processing in the main hubs in Bulgaria and Romania.
За следващия шестгодишен период ГЕОПОСТ СА ще продължи да осъществява гореизложената стратегия за гъвкаво управление на Дружеството с цел постигане на заложените в стратегическия план цели и при необходимост ще подпомага СПИДИ АД с нужните ресурси.	This 6-year plan will also implement the Green strategy of the DPD group, including the development of capacity for Green delivery in the last mile. For the next six-year period, GEOPOST SA will continue to implement the abovementioned strategy for flexible management of the Company in order to achieve the goals set in the strategic plan and, if necessary, will support SPEEDY AD with the needed resources.



ELANA *Trading*



11.7.5. АНАЛИЗ НА СРЕДАТА – КОНКУРЕНТНИ ПРЕДИМСТВА, КОНТРАГЕНТИ (КЛИЕНТИ, ДОСТАВЧИЦИ), КОНКУРЕНТИ И КОНКУРЕНТНИ ЦЕНИ, ПАЗАРЕН ПОТЕНЦИАЛ И ОБЕМ, РАСТЕЖ НА ПАЗАРА

11.7.5. ANALYSIS OF THE ENVIRONMENT – COMPETITIVE ADVANTAGES, CONTRACTORS (CUSTOMERS, SUPPLIERS), COMPETITORS AND COMPETITIVE PRICES, MARKET POTENTIAL AND VOLUME, MARKET GROWTH

Конкурентни предимства

СПИДИ АД е развило своите конкурентни предимства на база на широкото си портфолио от услуги, възможностите на информационната си система, икономиите от мащаба и навременните инвестиции.

В исторически план компанията развива своите предимства в предлагането на куриерски и логистични услуги на корпоративни клиенти. Това позволява създаването на значителен капацитет и ноу-хай при транспортирането на средни и големи куриерски пратки. Последващо развитие в тази посока е новосъздадената услуга *Pallet One*, която вече формира значителна част от приходите на Групата в България и която СПИДИ АД развива активно и в Румъния, включително на регионално ниво.

През последните 3 години компанията използва натрупания оперативен капацитет, фокусирайки се върху обслужването на ръста на доставките от електронната търговия. Понастоящите разработки в сегмента бяха фокусирани върху разширяване и модернизиране на мрежата от офиси и автоматични станции в България, а след 2018 г. развитие на такава мрежа и в Румъния с безплатна опция за препращане на пратки до офис или автоматична станция.

Като ключово предимство може да се отбележи и интеграцията на куриерския пазар на регионално ниво. Регионалната услуга (*Express Balkans*) предлага на клиентите доставки от/до България, Румъния и Гърция на същите цени, както при доставки на територията на България. За румънския пазар услугата включва и доставки до Унгария.

Контрагенти (клиенти и доставчици)

СПИДИ АД има значителна клиентска база, включваща над 35 000 корпоративни клиенти в България и Румъния. Отрасловата им структура е максимално разнообразна - от телекомуникации, банки, производители на бързооборотни стоки и търговци на потребителски стоки, ресторани и хотели до производители и търговци от леката индустрия, текстилната и шивашка промишленост, както и хранителните продукти. Освен това Дружеството разполага със силно портфолио в областта на електронната търговия (особено след придобиването на *Rapido Express and Logistics* през 2018 г.) с клиенти от множество отрасли - битова електроника, мода, козметика, опаковані храны, храны за домашни любимицы, книги и подаръци.

Дружеството не е зависимо от който и да е свой клиент - най-големият клиент отчита по-малко от 3% от общите приходи, докато първите 10 клиента формират по-малко от 8% от общите приходи.

Competitive advantages

SPEEDY AD has developed its competitive advantages around its wide services portfolio, operational system capabilities, economies of scale as well as on-time investments approach.

Historically, the company has developed an advantage in offering courier and logistic services to corporate clients. This has also allowed the development of significant capacity and know-how in the transportation of mid-sized and large parcels. A continuation thereof is the already established *Pallet One* service which now forms a significant portion of the Group's revenue in Bulgaria and which SPEEDY AD is actively developing in Romania, including on a regional level.

For the last 3 years the company has leveraged its operational capacity to focus on servicing the growth in deliveries from e-commerce. Further developments in the segment were focused on expanding and modernizing its network of offices and automatic stations (parcel lockers) in Bulgaria, and starting from 2018 the development of such an office network in Romania as well with the free option to forward parcels to an office or an automatic station.

A key advantage to point out is also the integration of the courier market on a regional level. The regional service (*Express Balkans*) offers customers deliveries to/from Bulgaria, Romania and Greece at the same rates as for deliveries on the territory of Bulgaria. For the Romanian market the service also includes deliveries to Hungary.

Contractors (customers and suppliers)

SPEEDY AD has developed a strong customer base of more than 35,000 corporate customers in Bulgaria and Romania. The industry mix is very wide from telecoms, banks, fast-moving consumer goods producers and traders, restaurants and hotels to light industrial goods producers and retailers, textile, clothing, pet food and food in the traditional understanding of the B2B business. Additionally, the Company has a strong portfolio of e-commerce (especially after the acquisition of *Rapido Express and Logistics* in 2018) with customers in multiple segments – consumer electronics, fashion, cosmetics, packed food, pet food, books and gifts items.

The Company does not have any customer dependency – the largest customer accounts for less than 3% of total revenue whereas the top 10 customers form less than 8% of total revenue.



ELANA *Trading*



От гледна точка на покупките СПИДИ АД се явява голям клиент пред доставчиците на транспортни и телекомуникационни услуги, компютърно оборудване и консумативи, опаковъчни материали и горива, което дава възможност за договаряне на конкурентни цени.

Пазар и конкуренти

Пазарът на пощенски и куриерски услуги в България продължава да се развива с бързи темпове на фона на благоприятната икономическа ситуация и продължаващия бум в електронната търговия, който според данните на Комисията за регулиране на съобщенията (КРС) нараства с 54% през 2018 г. в сравнение с 46% през 2017 г. Именно този ръст е основният двигател на ръста на пазара и е пряко свързан с доверието на клиентите и крайното потребление, които се увеличават през последните няколко години. Приходите от пощенски и куриерски услуги нарастват с 21% през 2019 г., което е значително повече в сравнение с ръста през предходната година (10%).



Източник: Годишен отчет на КРС за 2019

Общинят брой на регистрираните оператори в България е относително висок и през 2019 г. 72 компании предоставят НПУ (неуниверсални пощенски услуги). Въпреки че броят на участниците е голям, по-голямата част от приходите са концентрирани в малък брой компании. 5-те най-големи дружества генерираат 72% от общите приходи в сектора. Пазарните лидери в НПУ сегмента с близки пазарни дялове са СПИДИ АД и Еконт Експрес ООД. Бившият монополист в сектора, Български пощи, губи бързо пазарния си дял, който пада до едва 10% на общия пощенски пазар и е незначителен в сегмент НПУ.

On the supply side, SPEEDY AD appears as a large client in front of the suppliers of transportation services, telecommunication services, computer equipment and consumables, packaging materials and fuels, which make it possible to negotiate competitive prices.

Market and Competitors

The postal and courier services market in Bulgaria continues to develop very rapidly on the background of the favorable economic situation and the continuing boom in the e-commerce, which according to data of the Communications Regulation Commission (CRC) increased by 54% in 2018 compared to 46% in 2017. The latter has been the main growth driver of the postal market and is directly related to customer trust and end use, which have increased over the last few years. Revenue from postal services increased in 2019 by 21%, which is a significant growth compared to the previous year (10%).



Source: CRC Annual report 2019

The total number of registered operators in Bulgaria is relatively high, and in 2019 72 companies provided NUP (non-universal parcels) services. Even though the number of participants is high, most of the revenue is concentrated in few companies. The 5 biggest companies generate 72% of the total postal market revenue. The market leaders in the NUP segment with similar market shares are SPEEDY AD and Econt Express OOD. The former monopoly holder in the sector, Bulgarian Posts, has seen its market share eroding to 10% of the overall postal market and is not significant in the NUP segment.

Оператори на пощенския пазар	Пазарен дял (на база приходи)		
	2017	2018	2019
Еконт Експрес	32.80%	31.00%	32.50%
СПИДИ	17.20%	25.60%	24.10%
Български пощи	13.00%	12.30%	10.00%
Всички останали	37.00%	31.10%	33.40%

Operators on the total postal market	Market share (on the revenue base)		
	2017	2018	2019
Econt Express	32.80%	31.00%	32.50%
SPEEDY	17.20%	25.60%	24.10%
Bulgarian Posts	13.00%	12.30%	10.00%
All others	37.00%	31.10%	33.40%



ELANA *Trading*



Източник: Годишен отчет на КРС за 2019

Оператори в сегмента НПУ	Пазарен дял (на база приходи)		
	2017	2018	2019
Еконт Експрес	27.60%	23.60%	29.80%
СПИДИ	21.60%	33.20%	29.30%
Ди Ейч Експрес България	14.30%	9.00%	7.50%
Български пощи	2.80%	1.60%	2.80%
Всички останали	33.70%	32.70%	30.50%

Източник: Годишен отчет на КРС за 2019

Международните доставки формират 26.5% от приходите от куриерски услуги. Въпреки че този сегмент е доминиран от международни компании като DHL, TNT и InTime (UPS), СПИДИ АД е единствената местна компания със силни позиции в международния сегмент, като държи 19% от международните доставки.

Международните куриерски услуги се предлагат на българския пазар чрез партньорство с един от няколкото местни оператора, за да си осигурят последния етап от доставката. Основната бариера за излизане на международния пазар е достъпът до международна мрежа или партньор в чужбина, като в куриерската индустрия това обикновено се случва чрез подписание на споразумения за партньорство.

Няма официална статистика за румънския пазар. Според оценки на Дружеството общият размер на пазара на пощенски услуги е около 3-4 пъти по-голям от българския. Пазарът се развива динамично, а ценовите нива са близки или дори по-високи от тези на българския пазар. Най-големият участник е Posta Romana с около 37% пазарен дял. През 2019 г. пазарът на куриерски услуги (NUP) в Румъния се оценява на 595 милиона евро на база на резултатите на компаниите, а годишния ръст на приходите е около 19%. Лидер в сегмента е Fan Courier, който увеличава пазарния си дял в сравнение с втория по големина участник на пазара, Urgent Cargus. Подобно на България, и в Румъния позициите на международните компании DHL и TNT са силни, но фокусът им е международните доставки. DPD Румъния постепенно увеличава пазарния си дял и от 4.7% през 2013 г. се очаква той да достигне 6.5% през 2019 г. Така компанията се нарежда на 3-то място по пазарен дял във вътрешните услуги и на 4-то място при международните.

11.7.6. МАРКЕТИНГОВ ПЛАН – ЦЕЛЕВИ СЕГМЕНТИ, СТРАТЕГИЯ ЗА ОБХВАЩАНЕ НА ПАЗАРА, ПЛАН НА ПРОДАЖБИТЕ, ДИСТРИБУЦИЯ И РЕКЛАМА

За основните пазари в България и Румъния маркетинговата стратегия ще наблегне върху силния вътрешен капацитет, чрез който и двете подразделения предоставят атрактивна „икономична“ международна услуга. Основни елементи на стратегията са: 1) разделянето на международната услуга на

Source: CRC Annual report 2019

Operators in the NUP segment	Market share (on the revenue base)		
	2017	2018	2019
Econt Express	27.60%	23.60%	29.80%
SPEEDY	21.60%	33.20%	29.30%
DHL Express Bulgaria	14.30%	9.00%	7.50%
Bulgarian Posts	2.80%	1.60%	2.80%
All others	33.70%	32.70%	30.50%

Source: CRC Annual report 2019

International deliveries form 26.5% of the revenue from courier services. Although this segment is dominated by the international companies DHL, TNT and InTime (UPS), SPEEDY AD is the only domestic company with strong positions on the international segment, holding 19% of international deliveries.

International courier services can enter the Bulgarian market by partnering with one of the several domestic operators in order to ensure last-mile delivery. The main barrier to enter the international market is the access to an international network or a partner in the foreign country, which typically in the courier industry happens through the signing of partnership agreements.

There are no official statistics about the Romanian market. According to Company estimates, the total amount of the postal service market is about 3-4 times bigger than the Bulgarian one. The market is developing dynamically, and the price rates are close or even higher than those on the Bulgarian market. The biggest participant is Posta Romana with about 37% market share. In 2019, the courier service market (NUP) in Romania, based on the financial results of the operating companies, is valued at EUR 595 million, and revenue growth is about 19%. The segment leader is Fan Courier, which is reinforcing its leading position compared to the second biggest market participant, Urgent Cargus. Similar to Bulgaria, the international companies DHL and TNT have strong market positions, but their focus is international deliveries. DPD Romania has been gradually increasing its market share and from 4.7% in 2013 is estimated to reach 6.5% in 2019. Accordingly, the company ranks number 3 in market share in domestic services and number 4 in market share in international services.

11.7.6. MARKETING PLAN – TARGET SEGMENTS, MARKET COVERAGE STRATEGY, PLAN OF THE SALES, DISTRIBUTION AND ADVERTISEMENT

For the core markets of Bulgaria and Romania the marketing strategy will emphasize the strong domestic capabilities that in parallel support attractive “economy” international service. Key elements of the strategy are: 1) the split of the international service on regional (cross border) and European



ELANA *Trading*



регионална (трансгранична) и общеевропейска; 2) фокус върху ключови уникални функции като Predict и Smart control, които предоставят на крайните клиенти гъвкави и модерни решения.

По отношение на плана за продажби подходът е консервативен поради очакваното забавяне на бизнес и потребителските разходи през 2021 и 2022 г. Очаква се вътрешните продажби да нараснат в рамките на 7-8%, а международните се очаква да растат с 10-12%.

ГЕОПОСТ СА като основен акционер ще следи за осъществяването на набелязаната маркетингова стратегия и ще подпомага нейната реализация.

11.7.7. Организация и управление

СПИДИ АД има добре изградена организационна структура, която е много подобна и в България, и Румъния и отговаря на стандартите на индустрията. Стратегията не предполага големи промени в структурата и ключовия мениджмънт на Дружеството.

Съветът на директорите на СПИДИ АД ще бъде подсилен с топ мениджъри от ДПД Груп и значителен брой независими членове.

Запазването на ключовите лица в СД и висшето ръководство и укрепването на СД ще подкрепят новия план за развитие.

Не се предвиждат промени в състава на управителните органи на и ГЕОПОСТ СА за Периода, които да са в резултат на отправеното Предложение.

11.7.8. Инвестиции

Инвестиционният план на Дружеството ще е насочен към развитие на оперативния капацитет, постигане и поддържане на възможно най-високите стандарти за качество в куриерската индустрия и гарантирано удовлетворение на клиентите чрез възможности за избор на време и място за доставка.

За период от 6 години СПИДИ АД ще инвестира приблизително 120 млн. лева, разделени, както следва: 1) 40% от инвестициите ще бъдат изразходвани за транспортни средства, включително придобиването на 250 електрически автомобила; 2) 25% от инвестициите ще бъдат изразходвани за разширяване на депата и хъбовете; 3) 20% от инвестициите ще бъдат за подобряване на оперативния капацитет за обработка на пратки; 4) 15% от инвестициите ще бъдат изразходвани за компютърно оборудване, периферни устройства и разработване на софтуер.

Финансовите ресурси, необходими за реализация на инвестиционния план ще бъдат генериирани предимно от оперативната дейност на СПИДИ АД. В случай на допълнителни нужди, Дружеството ще може да използва лизинг или банково финансиране, тъй като има перфектна репутация и висока кредитоспособност.

one; 2) focus on key unique features like Predict and Smart control that provide end customers with very flexible and modern solutions.

In terms of sales plan the approach is conservative due to the expected slow down in the business and the consumer spending in 2021 and 2022. Domestic sales are expected to grow in the range of 7-8%, while international sales are expected to grow with 10-12%.

GEOPOST SA as a major shareholder will monitor the implementation of the marketing strategy of SPEEDY AD and will support its performance.

11.7.7. ORGANIZATION AND MANAGEMENT

SPEEDY AD has a well-established organizational structure – very similar in Bulgaria and Romania that corresponds to the industry standards. The strategy does not envision any major changes in the structure and the key management of the Company.

The Board of Directors will be reinforced with top managers from DPDGroup and a higher number of independent members.

Continuity in executive and senior management and the reinforcement of the BoD will support the new plan for development.

The Tender Offer is not expected to result in any changes in the composition of the governing bodies of GEOPOST SA for the Period.

11.7.8. INVESTMENTS

The investment plan of the Company will target development of the operational capacity, achievement and maintenance of the highest possible quality standards in the courier industry and guaranteed customer satisfaction by offering the options for choice of time and location of delivery.

For a period of 6 years SPEEDY AD will invest approximately BGN 120 million split as follows: 1) 40% of the investments will be spent for the courier fleet, including the acquisition of 250 electric vehicles; 2) 25% of the investments will be spent for the expansion of depots and hub areas; 3) 20% of the investments will be spent for improvements of the operational capacity of parcel processing; 4) 15% of the investments will be spent for computer equipment, peripherals and software development.

The financial resources necessary for the implementation of the investment plan will be generated primarily by the SPEEDY AD's operations. In case of additional needs, the Company will be able to attract leasing or bank financing as it has perfect reputation and high creditworthiness.

 ELANA <i>Trading</i>	
---	--

<p>ГЕОПОСТ СА също е в състояние да осигури финансиране за специфични капиталоемки проекти.</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th colspan="5"><u>11.7.9. ОЧАКВАНИ РЕЗУЛТАТИ</u></th> <th colspan="5"><u>11.7.9. DELIVERABLES</u></th> </tr> <tr> <th>2021</th><th>2022</th><th>2023</th><th>2024</th><th>2025</th> <th>2021</th><th>2022</th><th>2023</th><th>2024</th><th>2025</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Автоматизация на основните хъбове в България и Румъния</td><td>X</td><td></td><td></td><td></td><td>Automation of main hubs in Bulgaria and Romania</td><td>X</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Автоматизация на регионалните депо</td><td></td><td>X</td><td></td><td></td><td>Automation of regional depots</td><td></td><td>X</td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Междудаходните доставки да осигуряват 40% от приходите на местния пазар</td><td></td><td></td><td>X</td><td></td><td>International deliveries to reach 40% of the revenue on the national markets</td><td></td><td></td><td>X</td><td></td></tr> <tr> <td>"Зелените" доставки да достигнат 15% от общите</td><td></td><td></td><td></td><td>X</td><td>Green deliveries to reach 15% of total deliveries</td><td></td><td></td><td></td><td>X</td></tr> </tbody> </table>	<u>11.7.9. ОЧАКВАНИ РЕЗУЛТАТИ</u>					<u>11.7.9. DELIVERABLES</u>					2021	2022	2023	2024	2025	2021	2022	2023	2024	2025	Автоматизация на основните хъбове в България и Румъния	X				Automation of main hubs in Bulgaria and Romania	X				Автоматизация на регионалните депо		X			Automation of regional depots		X			Междудаходните доставки да осигуряват 40% от приходите на местния пазар			X		International deliveries to reach 40% of the revenue on the national markets			X		"Зелените" доставки да достигнат 15% от общите				X	Green deliveries to reach 15% of total deliveries				X	<p>GEOPOST SA is also in a position to provide financing for specific capital-intensive projects.</p> <table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th colspan="5"><u>11.7.10. ВРЕМЕВИ ГРАФИК – ФАЗИ НА ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА СТРАТЕГИЯТА</u></th> <th colspan="5"><u>11.7.10. TIME SCHEDULE – PHASES OF THE STRATEGY IMPLEMENTATION</u></th> </tr> <tr> <th>2021-2022</th><th>2023-2024</th><th>2024-2026</th><th></th><th></th> <th>2021-2022</th><th>2023-2024</th><th>2024-2026</th><th></th><th></th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Постигане на 100% от ключовите показатели на DPD Group</td><td>X</td><td></td><td></td><td></td><td>Achieve 100% of DPD Group operational KPIs</td><td>X</td><td></td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Инвестиции в оперативен капацитет</td><td>X</td><td>X</td><td></td><td></td><td>Investments in operational capacity</td><td>X</td><td>X</td><td></td><td></td></tr> <tr> <td>Изпърваща развитие на международните услуги</td><td>X</td><td>X</td><td>X</td><td></td><td>Expanded development of the international service</td><td>X</td><td>X</td><td>X</td><td></td></tr> <tr> <td>Зелена стратегия</td><td>X</td><td>X</td><td>X</td><td></td><td>Green strategy</td><td>X</td><td>X</td><td>X</td><td></td></tr> </tbody> </table>	<u>11.7.10. ВРЕМЕВИ ГРАФИК – ФАЗИ НА ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА СТРАТЕГИЯТА</u>					<u>11.7.10. TIME SCHEDULE – PHASES OF THE STRATEGY IMPLEMENTATION</u>					2021-2022	2023-2024	2024-2026			2021-2022	2023-2024	2024-2026			Постигане на 100% от ключовите показатели на DPD Group	X				Achieve 100% of DPD Group operational KPIs	X				Инвестиции в оперативен капацитет	X	X			Investments in operational capacity	X	X			Изпърваща развитие на международните услуги	X	X	X		Expanded development of the international service	X	X	X		Зелена стратегия	X	X	X		Green strategy	X	X	X	
<u>11.7.9. ОЧАКВАНИ РЕЗУЛТАТИ</u>					<u>11.7.9. DELIVERABLES</u>																																																																																																																				
2021	2022	2023	2024	2025	2021	2022	2023	2024	2025																																																																																																																
Автоматизация на основните хъбове в България и Румъния	X				Automation of main hubs in Bulgaria and Romania	X																																																																																																																			
Автоматизация на регионалните депо		X			Automation of regional depots		X																																																																																																																		
Междудаходните доставки да осигуряват 40% от приходите на местния пазар			X		International deliveries to reach 40% of the revenue on the national markets			X																																																																																																																	
"Зелените" доставки да достигнат 15% от общите				X	Green deliveries to reach 15% of total deliveries				X																																																																																																																
<u>11.7.10. ВРЕМЕВИ ГРАФИК – ФАЗИ НА ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА СТРАТЕГИЯТА</u>					<u>11.7.10. TIME SCHEDULE – PHASES OF THE STRATEGY IMPLEMENTATION</u>																																																																																																																				
2021-2022	2023-2024	2024-2026			2021-2022	2023-2024	2024-2026																																																																																																																		
Постигане на 100% от ключовите показатели на DPD Group	X				Achieve 100% of DPD Group operational KPIs	X																																																																																																																			
Инвестиции в оперативен капацитет	X	X			Investments in operational capacity	X	X																																																																																																																		
Изпърваща развитие на международните услуги	X	X	X		Expanded development of the international service	X	X	X																																																																																																																	
Зелена стратегия	X	X	X		Green strategy	X	X	X																																																																																																																	
<p><u>12. РЕД ЗА ПРИЕМАНЕ НА ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ И НАЧИН ЗА ЗАПЛАЩАНЕ НА ЦЕНАТА.</u></p> <p><u>12.1. РЕД ЗА ПРИЕМАНЕ НА ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ.</u></p> <p>Търговото предложение се приема с изрично писмено заявление ("Заявление за приемане) и депозиране на удостоверителните документи за притежаваните акции при инвестиционен посредник. Образец на Заявлението за приемане е наличен на сайта на ЕЛАНА Трейдинг АД. За удостоверителни документи ще бъдат приемани депозитарни разписки, извлечения от клиентска подсметка при инвестиционен посредник, както и всички други законоубийски удостоверителни документи.</p> <p>Акционерите, желаещи да приемат търговото предложение, подават Заявление за приемане:</p> <ul style="list-style-type: none"> • в офисите на ЕЛАНА Трейдинг АД, посочени по-долу или; • в офисите на инвестиционния посредник, при който се съхраняват акциите - обект на Търговото предложение. <p><u>12.2. Изисквани документи.</u></p> <p>В случай че Търговото предложение се приема в офис на ЕЛАНА Трейдинг АД, Заявлението за приемане може да бъде подадено: 1) лично, чрез законен представител или чрез упълномощено лице с изрично нотариално заверено пълномощие; 2) чрез инвестиционен посредник, с който акционерът има склучен договор за предоставяне на инвестиционни услуги; 3) чрез инвестиционен посредник, с</p>	<p><u>12. ACCEPTANCE PROCEDURE OF THE TENDER OFFER AND PAYMENT OF THE PRICE.</u></p> <p><u>12.1. PROCEDURE FOR THE TENDER OFFER ACCEPTANCE.</u></p> <p>The Tender Offer can be accepted by an explicit written application ("Acceptance Application") and the depositing of the certifying documents for ownership of the shares with an investment intermediary. A model of the Acceptance Application is available on the website of ELANA Trading AD. Depository receipts and statements from a client sub-account with an investment intermediary as well as every other legally acknowledged certification documents will be accepted.</p> <p>The shareholders, who want to accept this Tender Offer file the Acceptance Application:</p> <ul style="list-style-type: none"> • at the offices of ELANA Trading AD, listed below or; • at the offices of the investment intermediary, where the shares - object of the Tender Offer are kept. <p><u>12.2. REQUIRED DOCUMENTS.</u></p> <p>In the case that the Tender Offer is accepted at an office of ELANA Trading AD, the Acceptance Application may be submitted: 1) in person, by legal representative or through a proxy with explicit notarized power of attorney 2) through an investment intermediary, with whom the shareholder has a contract for investment services; 3) through an investment</p>																																																																																																																								



ELANA Trading



които акционерът има сключен договор за управление на индивидуален портфейл.

Идентификацията на акционерите, съответно на техните представители и/или пълномощници се извършва съгласно правилата и процедурите за идентификация на съответния инвестиционен посредник.

ЕЛАНА Трейдинг АД като упълномощен инвестиционен посредник ще изиска следните неизчерпателно посочени документи за идентификация и представителство на акционерите:

- за физически лица - документ за самоличност за българските граждани и чуждестранен паспорт за влизане в страната – за чужденци;
- за юридически лица – удостоверение за актуално състояние, устав, удостоверение или друг документ съгласно мерките срещу пране на пари, от който е видно кои са действителните собственици на юридическото лице, както и документ за самоличност за представителите на юридическите лица;
- при упълномощаване – нотариално заверено пълномощно (оригинал или препис) и документ за самоличност на пълномощника.

Повече информация за правилата и процедурите за идентификация и представителство може да бъде намерена на интернет-страницата на ЕЛАНА Трейдинг АД.

При подаване на Заявлението за приемане чрез инвестиционен посредник, различен от ЕЛАНА Трейдинг АД, се изиска декларация от инвестиционния посредник, че е снета самоличността на акционера или неговия пълномощник (в случай на подаване на Заявлението чрез пълномощник). Към Заявлението за приемане се прилагат и удостоверителните документи за притежаваните акции от капитала на Дружеството.

В случаите, в които акционер подава Заявление за приемане при ЕЛАНА Трейдинг АД и когато книжата не са по подсметка на ЕЛАНА Трейдинг АД в „Централен депозитар“ АД („Централен депозитар“), ще се изиска и подаване на нареддане за прехвърляне на акциите на приемащия акционер по негова подсметка при ЕЛАНА Трейдинг АД.

12.3. МЯСТО, КЪДЕТО АКЦИОНЕРИТЕ ПОДАВАТ ЗАЯВЛЕНИЕ ЗА ПРИЕМАНЕ И ДЕПОЗИРАТ УДОСТОВЕРИТЕЛНИТЕ ДОКУМЕНТИ.

Заявления за приемане и удостоверителни документи се подават в офисите на всички инвестиционни посредници (които на свой ред предават обобщена информация към ЕЛАНА Трейдинг АД), или директно на адресите на Центровете за обслужване на клиенти на ЕЛАНА Трейдинг АД;

intermediary, with whom the shareholder has a contract for individual portfolio management.

The shareholders, their representatives and/or proxy will be identified according to the rules and procedures for the identification of the respective investment intermediary.

ELANA Trading AD as the authorized investment intermediary will require the following documents (non-exhaustive list) for the identification and representation of the shareholders:

- for individuals – identity documents for Bulgarian citizens and foreign passport for entering the country – for foreign citizens;
- for legal entities - certificate of good standing, articles of Associations and certificate or other document pursuant to the anti-money laundering rules, which identifies the beneficial owners of the entity, as well as an identity document for the legal representatives of the legal entities;
- for proxies – a notarized explicit power of attorney (original or copy) and an identity document of the proxy.

More detailed information about the rules and procedures for the identification and representation can be found on the website of ELANA Trading AD.

When the Acceptance Application is filed through an investment intermediary other than ELANA Trading AD, a declaration is required from this investment intermediary that the identity of the shareholder or his proxy (as the case may be / in the case of submission of the will statement through an authorized person) has been verified. The certifying documents for ownership of the shares of the Company's capital are attached to the Acceptance Application.

In the event that shareholders submit an Acceptance Application with ELANA Trading AD but their shares are not kept to the sub-account of ELANA Trading AD in Central Depository AD (the Central Depository) other than, an order for the transfer of the shares of the accepting shareholder to a sub-account of ELANA Trading AD shall be required and filed.

12.3. ADDRESSES WHERE SHAREHOLDERS SHALL FILE THE ACCEPTANCE APPLICATIONS AND SHALL DEPOSIT THE CERTIFYING DOCUMENTS.

Acceptance Applications and the certifying documents shall be filed at the offices of any investment intermediary (which in turn will file them with ELANA Trading AD) or directly at the Customer service centers of ELANA Trading AD as follows:



ELANA *Trading*



**Център за обслужване на клиенти - "Софарма
Бизнес Тауърс" - София**

Софарма Бизнес Тауърс, ул. "Лъчезар Станчев" 5, /до
КАТ/, Кула Б, партър

Телефон: (02) 810 00 65,

e-mail: info@elana.net

Инвестиционен център ЕЛАНА - "Раковски" – София

София 1000, ул. "Г.С. Раковски" № 96

Телефони: (02) 810 00 60, 810 00 61, 810 00 62

e-mail: info@elana.net

Инвестиционен център ЕЛАНА - Пловдив

Пловдив 4000, ул. "Хан Кубрат" 1, Делови Център
Пловдив (партър)

Телефони: (032) 626 428, (032) 275 657

e-mail: plovdiv@elana.net

Инвестиционен център ЕЛАНА - Варна

Варна 9000, бул. "Сливница" 8

Телефони: (052) 608 241, 608 243

e-mail: varna@elana.net

Инвестиционен център ЕЛАНА - Русе

Русе 7000, ул. "Воден" 12

Телефон: (082) 825 814

e-mail: ruse@elana.net

Инвестиционен център ЕЛАНА - Бургас

Бургас 8000, ул. "Лермонтов" 32

Телефони: (056) 825 238, 0888 454 184

e-mail: burgas@elana.net

Инвестиционен център ЕЛАНА - Плевен

Плевен 5800, Бизнес център "Престиж", ул. "Св. св.
Кирил и Методий" №18, партър

Телефони: (064) 840 114, (0887) 556 669

e-mail: pleven@elana.net

Инвестиционен център ЕЛАНА - Шумен

Шумен 9700, ул. "Рафаил Попов" 2

Телефони: (054) 800 536; 800 535; 862 260

e-mail: shumen@elana.net

За повече информация: www.elana.net

**Customer Service Center - Sopharma Business Towers
– Sofia**

Sopharma Business Tower, Tower B, ground floor,
5, Lachezar Stanchev Str., 1756 Sofia Bulgaria

Phone: (+359 2) 810 00 65,

e-mail: info@elana.net

ELANA Investment Centre – Rakovski, Sofia

1000 Sofia, 96 Rakovski Str.

Phone: (+359 2) 810 00 60, 810 00 61, 810 00 62

e-mail: info@elana.net

ELANA Investment Centre – Plovdiv

4000 Plovdiv, 1 Khan Kubrat Str., Business Centre
Plovdiv (ground floor)

Phone: (+359 32) 626 428, 275 657

e-mail: plovdiv@elana.net

ELANA Investment Centre – Varna

9000 Varna, 8 Slivnica Blvd.

Phones: (+359 52) 608 241, 608 243

E-mail: varna@elana.net

ELANA Investment Centre – Ruse

7000 Ruse, 12 Voden str.

Phone: +359 82 825 814

E-mail: ruse@elana.net

ELANA Investment Centre – Burgas

8000 Burgas, 32 Lermontov str.

Phones: +359 56 825 238, +359 888 454 184

E-mail: burgas@elana.net

ELANA Investment Centre – Pleven

5800 Pleven, Prestige Business Centre, 18
St. St. Cyril i Metodi Str., Ground Floor

Phones: ++359 64 840 114, +359 887 556 669

E-mail: pleven@elana.net

ELANA Investment Centre – Shumen

9700 Shoumen, 2 Rafail Popov Str.

Phone: +359 54 800 535; 800536; 862 260

E-mail: shumen@elana.net

For more information: www.elana.net



ELANA *Trading*



12.4. ВРЕМЕ НА ПРИЕМАНЕ НА ЗАЯВЛЕНИЯТА В РАМКИТЕ НА СРОКА НА ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ.	12.4. WORKING HOURS FOR APPLICATION ACCEPTANCE WITHIN THE TIME LIMIT OF THE TENDER OFFER.
ЕЛАНА Трейдинг АД приема Заявленията за приемане всеки работен ден от 9.00-16.00 часа. При приемане на Търговото предложение чрез друг инвестиционен посредник Заявленията за приемане се подават според работното време с клиенти на избрания посредник.	ELANA Trading AD will take Acceptance Applications every business day from 9.00-16.00. Upon acceptance of the Tender Offer through another investment intermediary, the Acceptance Applications are filed according to the working hours with clients of the selected intermediary.
12.5. СРОК ЗА ЗАПЛАЩАНЕ НА ЦЕНАТА ОТ ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ.	12.5. DEADLINE FOR THE PAYMENT OF THE PRICE BY THE OFFEROR.
Сделката по придобиване на акции на СПИДИ АД в резултат на приемане на Търговото предложение се счита склучена към момента на изтичане на срока за неговото приемане, съответно на удължения от Предложителя срок по чл. 155, ал.4 от ЗППЦК /ако има такъв/ или при конкурентно търгово предлагане /ако има такова/ - на удължения срок по чл. 21, ал. 2 и 3 от Наредба № 13, ако до този момент акционерът, приел търговото предложение не е подал писмено Заявление за оттегляне и ако е достигнат минималния брой акции на СПИДИ АД, който трябва да бъде предложен на Предложителя, за да бъде Търговото предложение валидно. Търговият предложител заплаща акциите на приелите Предложението акционери в срок до седем работни дни след изтичане на срока за приемане на Предложението.	The transaction for the acquisition of shares of SPEEDY AD as a result of the acceptance of the Tender Offer shall be deemed concluded at the moment of expiration of the time limit for its acceptance, respectively of the time limit as prolonged by the Offeror under Art. 155, Para.4 of POSA (if any) or of the prolonged time limit under Art. 150, Para.11 of POSA and under Art. 21, Para.2 and 3 of FSC's Ordinance No.13 (in case of competing tender offer, if any), and provided that, by this moment, the accepting shareholder has not submitted a written Withdrawal Order and provided that the minimum number of shares of SPEEDY AD, required to have been offered to the Offeror in order for this Tender Offer to be valid, has been reached. The Offeror shall pay for the shares acquired as a result of the Tender Offer in seven business days' after the end of the time limit of the Tender Offer.
12.6. НАЧИН НА ЗАПЛАЩАНЕ НА ЦЕНАТА ОТ ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ.	12.6. WAY OF PAYMENT OF THE PRICE BY THE OFFEROR.
Придобитите в резултат на Търговото предложение акции („Придобитите акции“) се заплащат от ЕЛАНА Трейдинг АД за сметка на Предложителя в срок от седем работни дни след склучване на сделката съгласно т. 12.5 по-горе. Цената на Придобитите акции на акционерите приели Предложението („Приемащи акционери“) чрез ЕЛАНА Трейдинг АД се заплаща по банкова сметка за съхранение на клиентски парични средства на ЕЛАНА Трейдинг АД с IBAN: BG70BPBI79421032765004, BIC: BPBIBGSF при ЮРОБАНК БЪЛГАРИЯ АД. Цената на Придобитите акции на Приемащите акционери, които са приели Предложението чрез друг инвестиционен посредник, се заплаща от ЕЛАНА Трейдинг АД по банкова сметка за съхранение на клиентски средства на съответния инвестиционния посредник.	The shares acquired as a result of the Tender Offer („Acquired Shares“) shall be paid by ELANA Trading AD on behalf of and at the expense of the Offeror in seven business days after the conclusion of the transaction as stated in item 12.5 above. The price of the Acquired Shares from the shareholders, who have accepted the Tender Offer ("Accepting Shareholders") through ELANA Trading AD will be paid in a bank account for client's funds at ELANA Trading AD, with an IBAN: BG70BPBI79421032765004, BIC: BPBIBGSF at EUROBANK BULGARIA AD. The price of the Acquired Shares from the Accepting Shareholders, who accepted the Tender Offer through another investment intermediary will be paid by ELANA Trading AD in a bank account for client funds of the respective investment intermediary.
След заваряване на банковата сметка на съответния инвестиционен посредник, Приемащите акционери могат да получат дължимите им суми по посочените в съответното Заявление за приемане собствена банкова сметка, или в брой при спазване на нормативно установените ограничения.	After the crediting of the bank account of the respective investment intermediary, the Accepting Shareholders may receive the amounts due to their own bank account specified in the respective Acceptance Application, or in cash in compliance with the statutory restrictions.



<p>Разплащанията с акционерите, чито активи се съхраняват при банка депозитар или банка попечител, се извършват чрез съответната банка.</p>	<p>Payments to shareholders whose assets are held by a custodian bank shall be made through the respective custodian bank.</p>
<p>Правото на акционерите да получат цената на акциите се погасява след изтичане на 5-годишен давностен срок.</p>	<p>The right of the shareholders to receive the share price is prescribed upon expiry of 5 years.</p>
<p>12.7. РАЗХОДИ ЗА ПРИЕМАЩИТЕ АКЦИОНЕРИ.</p>	<p>12.7. EXPENSES FOR THE ACCEPTING SHAREHOLDERS.</p>
<p>Комисионата, която ще се удържа от Приемащите акционери ще зависи от тарифата или от предвидените комисионни на инвестиционния посредник, при който се подава Заявлението за приемане.</p>	<p>The commission to be charged to the Accepting Shareholders depends on the tariff or the special commissions of the investment intermediary with which the Acceptance Application is submitted.</p>
<p>Комисионата за Приемащите акционери, приели Предложението при ЕЛАНА Трейдинг АД, ще бъде в размер на 1% върху сумата на сделката, освен ако в договора за брокерски услуги на съответния клиент не е предвидено друго.</p>	<p>The commission for the Accepting Shareholders, which accepted the Tender Offer with ELANA Trading AD, will be equal to 1% of the amount of the transaction unless the client's brokerage service contract stipulates otherwise.</p>
<p>13. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРИЛОЖИМЯ РЕД, АКО ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ БЪДЕ ОТТЕГЛЕНО ОТ ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ. КОНКУРЕНТНО ТЪРГОВО ПРЕДЛОЖЕНИЕ.</p>	<p>13. INFORMATION ON THE APPLICABLE PROCEDURE IN CASE OF TENDER OFFER WITHDRAWAL BY THE OFFEROR. COMPETING TENDER OFFER.</p>
<p>След публикуването му Търговото предложение може да бъде оттеглено от Търговия предложител, ако то не може да бъде осъществено поради обстоятелства, намиращи се извън контрола на предложителя.</p>	<p>After the publication, of the Tender Offer, it can be withdrawn by the Offeror if it cannot be effected for reasons beyond the control of Offeror.</p>
<p>В този случай Търговият предложител ще публикува съобщение за оттегляне на Предложението в специализираната финансова страница <i>Инфосток</i> (www.infostock.bg/infostock/control/announcement) и ще уведоми за оттеглянето своите служители, Съвета на директорите на СПИДИ АД, КФН, БФБ, ЕЛАНА Трейдинг АД и Централен депозитар.</p>	<p>In this case, the Offeror will publish an announcement about the withdrawal of the Tender Offer on the financial portal <i>Infostock</i> (www.infostock.bg/infostock/control/announcement) and will notify its employees, the Board of Directors of SPEEDY AD, the FSC, the BSE, ELANA Trading AD and the Central Depository of the withdrawal.</p>
<p>Не по-късно от 10 дни преди изтичане на срока за приемане на конкурентно търгово предложение /ако има такова/, согласно чл. 38, ал. 7 във връзка с чл. 39 Наредба № 13, Търговият предложител може да оттегли настоящото Търгово предложение чрез приемане на конкурентното, като регистрира оттеглянето в КФН и уведоми за оттеглянето своите служители, Съвета на директорите на СПИДИ АД, БФБ, ЕЛАНА Трейдинг АД и Централен депозитар. В този случай, до края на работния ден, следващ регистрацията и уведомяването, Търговият предложител публикува съобщение за оттеглянето на търговото предложение в специализираната финансова страница <i>Инфосток</i> (www.infostock.bg/infostock/control/announcement).</p>	<p>Not later than 10 days prior to the expiration of the time limit for the acceptance of a competing tender offer (if any), according to Art.38, Para.7 read in conjunction with Art.39 of FSC's Ordinance No 13, the Offeror may withdraw the present Tender Offer by accepting the competing tender offer, registering the withdrawal with the FSC and by notifying the Board of Directors of SPEEDY AD, the BSE, ELANA Trading AD and the Central Depository of the withdrawal. In this case, by the end of the business day following the withdrawal's registration and notification, the Offeror shall publish an announcement about the withdrawal of the Tender Offer on the financial portal <i>Infostock</i> (www.infostock.bg/infostock/control/announcement).</p>
<p>В случай на оттегляне на Предложението всеки Приемащ акционер, или негов изрично упълномощен пълномощник може да получи депозирани удостоверителни документи в офисите на инвестиционния посредник, чрез който е подал Заявление за приемане.</p>	<p>In case of the Tender Offer withdrawal, each Accepting Shareholder, who has accepted the Offer or their explicitly authorized proxy may obtain the deposited certifying documents in the offices of the investment intermediary through which the Acceptance Application has been submitted.</p>



Приемащите Акционери, които са приели Предложението през ЕЛАНА Трейдинг АД, могат да искат връщане на удостоверителните документи всеки работен ден от 9.00-16.00 часа. Връщането става срещу представяне на писмено заявление (свободен текст) и идентификация на съответния акционер. Връщането на документите не е ограничено със срок.

14. ВЪЗМОЖНОСТ ЗА ПРИЕМАЩИТЕ АКЦИОНЕРИ ДА ОТТЕГЛЯТ ПРИЕМАНЕТО НА ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ.

Приемането на Предложението може да бъде оттеглено от Приемащ акционер на СПИДИ АД (или негов пълномощник с изрично нотариално заверено пълномощно) само преди изтичане на определения 28-дневен срок за приемане на Предложението, съответно на удължения срок по чл. 155, ал. 4 от ЗППЦК /ако има такъв/ или по чл. 21, ал. 2 и 3 от Наредба № 13 /ако има публикувано конкуренично търгово предложение/.

Приемането на Предложението може да бъде оттеглено с подаване на изрично писмено нареддане за оттегляне на приемането („Нареждане за оттегляне“). Примерен образец на Нареждане за оттегляне е достъпен на Интернет страницата на ЕЛАНА Трейдинг АД. Нареждане за оттегляне се подава до инвестиционния посредник, чрез който Приемащия акционер е подал Заявление за приемане. Инвестиционният посредник от своя страна предоставя незабавно Нареждането за оттегляне на ЕЛАНА Трейдинг АД. Връщането на депозирани удостоверителни документи става след идентификация на съответния Приемащ акционер. Връщането на документите не е ограничено със срок.

След изтичане на срока за приемане на Предложението по т. 8, Приемащият акционер не може да оттегли Заявлението за приемане и сделката за придобиване/прехвърляне на акции в резултат на Търговото предлагане се счита за склучена.

15. ИНФОРМАЦИЯ ЗА ПРИЛОЖИМЯ РЕД, АКО НЕ БЪДЕ ДОСТИГНАТ МИНИМАЛНИЯ БРОЙ АКЦИИ, ЗА ДА БЪДЕ ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ ВАЛИДНО

В настоящото Търгово предложение Предложителят е заложил минимален брой акции на СПИДИ АД, които следва да му бъдат предложени, за да бъде Търговото предложение валидно, а именно 2 419 929 броя акции. Ако този брой акции не бъде достигнат, то Предложението ще бъде невалидно.

В този случай Търговият предложител ще публикува съобщение за резултата от търговото предложение в специализираната финансова страница *Инфосток* (www.infostock.bg/infostock/control/announcement), в което ще обяви, че Търговото предложение не е валидно, тъй като

Accepting Shareholders, who have accepted the Tender Offer through ELANA Trading AD, may request the return of the certifying documents every working day between 9.00 and 16.00. Certifying documents shall be returned upon written request (free text) and identification of the respective shareholder. The return of the documents is not limited in time.

14. RIGHT OF ACCEPTING SHAREHOLDERS TO WITHDRAW THE TENDER OFFER'S ACCEPTANCE.

The Tender Offer acceptance may be withdrawn by an Accepting Shareholder of SPEEDY AD (or his/her proxy authorized by an explicit notarized power of attorney) only prior to the expiration of the 28-day time limit for the Offer acceptance, respectively of the prolonged term under Art.155, Para.4 of POSA (if any) or under Art.21, para.2 and 3 of FSC's Ordinance No.13 (in case of published competing tender offer).

The Tender Offer acceptance may be withdrawn by an explicit written order for withdrawal ("Withdrawal Order"). A model Withdrawal Order is available on the website of ELANA Trading AD. Withdrawal Order shall be submitted to the investment intermediary through which the Accepting Shareholder has submitted the Accepted Application. The investment intermediary shall submit the Withdrawal Order to ELANA Trading AD without delay. Deposited certifying documents shall be returned upon identification of respective Accepting Shareholder. The return of the documents is not limited in time.

After the expiration of the time limit for acceptance of the Tender Offer under item 8, the Accepting Shareholder may no longer withdraw the Acceptance Application and the transaction for acquisition/sale of the shares as a result of the Tender Offer shall be deemed concluded.

15. INFORMATION ON THE APPLICABLE PROCEDURE IN THE EVENT THAT THE MINIMUM NUMBER OF SHARES FOR THE TENDER OFFER TO BE VALID HAS NOT BEEN REACHED.

In this Tender Offer, the Offeror has set a minimum number of shares of SPEEDY AD to be offered in order for the Tender Offer to be valid, i.e. 2,419,929 shares. If the minimum number of shares is not reached, the Offer shall be deemed invalid.

In this case the Offeror will publish an announcement about the result of the Tender Offer on the specialized financial portal *Infostock* (www.infostock.bg/infostock/control/announcement), in which the Offer will announce that the Tender Offer is not be



ELANA *Trading*



не е достигнат изисквания от Предложителят минимален брой акции.

Всеки Приемащ акционер, или негов изрично упълномощен пълномощник може да получи депозираните удостоверителни документи в офисите на инвестиционния посредник, чрез който е подал Заявление за приемане.

Приемащите Акционери, които са приели Предложението през ЕЛАНА Трейдинг АД, могат да искат връщане на удостоверителните документи всеки работен ден от 9.00-16.00 часа. Връщането става срещу представяне на писмено заявление (свободен текст) и идентификация на съответния акционер. Връщането на документите не е ограничено със срок.

16. Място, където годишните финансови отчети на Предложителя за последните три години са достъпни за акционерите на СПИДИ АД и къде може да се получи допълнителна информация за Предложителя и Предложението.

Допълнителна информация за Търговия предложител (вкл. годишните финансови отчети за последните три години) и Търговото Предложение са достъпни за акционерите на СПИДИ АД на горепосочените адреси на ЕЛАНА Трейдинг АД и СПИДИ АД.

17. Обща сума на разходите на Предложителя по осъществяване на Предложението, извън средствата за закупуване на акциите.

Общата сума на разходите на Предложителя, свързани с настоящото Търгово предложение, (извън средствата, необходими за закупуването на акциите), се очаква да възлезе на приблизително 390 000 лева, включително възнаграждение за инвестиционен посредник, както и всички останали разходи, свързани с регистрацията и оповестяването на Търговото предложение.

18. Интернет страница на информационната агенция, където Търговият предложител ще публикува съобщение за Търговото предложение по чл. 151, ал. 4 от ЗППЦК и становището на Съвета на директорите на СПИДИ АД относно придобиването, и резултата от Търговото предложение.

Съгласно изискванията на ЗППЦК, Предложителят ще публикува съобщение за Търговото предложение, съществените му условия по чл. 151, ал. 4 от ЗППЦК, становището на СД на СПИДИ АД, както и резултата от Търговото предложение в специализираната финансова страница Инфосток (www.infostock.bg/infostock/control/announcement).

valid, as the minimum number of shares required by the Offeror has not been reached.

Each Accepting Shareholder or his explicitly authorized proxy may obtain the deposited certifying documents in the offices of the investment intermediary through which the Acceptance Application has been submitted.

Accepting Shareholders, who have accepted the Tender Offer through ELANA Trading AD, may request the return of the certifying documents every working day between 9.00 and 16.00. Certifying documents shall be returned upon written request (free text) and identification of the respective shareholder. The return of the documents is not limited in time.

16. THE PLACE WHERE THE OFFEROR'S ANNUAL FINANCIAL STATEMENTS FOR THE LAST THREE YEARS ARE ACCESSIBLE FOR THE SHAREHOLDERS OF SPEEDY AD AND WHERE ADDITIONAL INFORMATION ABOUT THE OFFEROR AND THE OFFER MAY BE OBTAINED.

Additional information about the Offeror (including the annual financial statements for the last three years) and the Tender Offer are available to the shareholders of SPEEDY AD at the above-mentioned addresses of ELANA Trading AD and SPEEDY AD.

17. OFFEROR'S TOTAL EXPENSES RELATED TO CARRYING OUT OF THE TENDER OFFER, APART FROM THE FUNDS NECESSARY FOR BUYING THE SHARES.

The total expenses of the Offeror, related to the Tender Offer (excluding the funds needed for the acquisition of the shares) amount to BGN 390,000 including the commission for the investment intermediary as well as all other expenses related to the registration and publication of the Tender Offer.

18. WEBSITE OF THE INFORMATION AGENCY, WHERE THE OFFEROR WILL PUBLISH AN ANNOUNCEMENT ABOUT THE TENDER OFFER UNDER ART. 151, PARA. 4 OF POSA, THE STATEMENT OF THE BOARD OF DIRECTORS OF SPEEDY AD AS WELL AS THE RESULTS OF THE TENDER OFFER.

Pursuant to the provisions of the POSA, the Offeror will publish an announcement about the Tender Offer, its material conditions under Art. 151, Para. 4 of the POSA, the statement of the Board of Directors of SPEEDY AD as well as the result of the Tender Offer on the specialized financial portal Infostock (www.infostock.bg/infostock/control/announcement).



ELANA *Trading*



19. ДРУГИ ДАННИ ИЛИ ДОКУМЕНТИ, КОИТО ПО ПРЕЦЕНКА НА ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ ИМАТ ЗНАЧЕНИЕ ЗА ОСЪЩЕСТВЯВАНЕ НА ТЪРГОВОТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ.

Акционерите на СПИДИ АД следва да имат предвид, че ако с акции, придобити в резултат на настоящото Търгово предложение или в резултат на друга транзакция или серия от транзакции, Предложителят премине пряко или непряко, един или повече от праговете, посочени в чл. 149 от ЗППЦК (50% или 67% от гласовете в ОСА на СПИДИ АД), то за Предложителя ще възникне задължение да отправи последващо търгово предложение в съответствие с изискванията на чл. 149 и сл. от ЗППЦК.

Извън посоченото по-горе, Предложителят счита, че не съществуват други данни или документи, които имат значение за осъществяване на Търговото предложение.

20. ПРИЛОЖИМО ПРАВО ОТНОСНО ДОГОВОРИТЕ МЕЖДУ ПРЕДЛОЖИТЕЛЯ И АКЦИОНЕРИТЕ ПРИ ПРИЕМАНЕ НА ПРЕДЛОЖЕНИЕТО И КОМПЕТЕНТНИЯ СЪД.

Въпросите, свързани с Предложената цена, отправянето на настоящото Търгово предложение, съдържанието на този документ и неговото публикуване, информацията, разкривана на служителите на СПИДИ АД и Търговия предложител, и всички други въпроси, свързани с и/или произтичащи от договора, сключван от Търговия предложител и акционерите с приемането на предложението, се ureждат от действащото българско търговско и гражданско законодателство, в частност – ЗППЦК и актовете по прилагането му.

В юрисдикцията на българския съд е решаването на всички спорове, които биха могли да произтекат от или да са във връзка с Търговото предлагане.

19. OTHER CIRCUMSTANCES OR DOCUMENTS WHICH AT THE OFFEROR DISCRETION ARE OF SIGNIFICANT IMPORTANCE FOR THE CARRYING OUT OF THE TENDER OFFER.

The shareholders of SPEEDY AD should be aware that, if, with shares acquired as a result of the Tender Offer or by means of another transaction or series of transactions, the Offeror passes directly or indirectly, one or more of the thresholds specified in Art. 149 of POSA (50% or 67% of the votes at the GMS of SPEEDY AD), then the Offeror shall be obliged to submit a subsequent tender offer in accordance with the provisions of Art. 149 et seq. of POSA.

Save for the statement above, the Offeror is to the opinion that no other circumstances or documents are essential for the carrying out of the Tender Offer.

20. APPLICABLE LAW TO THE CONTRACTS BETWEEN THE OFFEROR AND THE SHAREHOLDERS UPON ACCEPTANCE OF THE TENDER OFFER AND COMPETENT COURT.

Any issues related to the Offered Price, the launch of the Tender Offer, the content of the present document and its publication, the information disclosed to the employees of SPEEDY AD and the Offeror as well as all any other issues related to and/or arising from the contract between the Offeror and the shareholders concerning the acceptance of the Tender Offer shall be governed by the applicable Bulgarian commercial and civil legislation, in particular – the POSA and the acts for its implementation.

In the jurisdiction of the Bulgarian court is to resolve any disputes that may arise from or are related to the Tender Offer.



ELANA *Trading*



Комисията за финансов надзор не носи отговорност за верността на съдържащите се в Предложението данни.

THE FINANCIAL SUPERVISORY COMMISSION SHALL NOT BE HELD RESPONSIBLE FOR THE CORRECTNESS OF THE DATA CONTAINED IN THE OFFER.

ЕЛАНА Трейдинг АД отговаря солидарно с Предложителя за вреди, причинени от неверни, непълни или заблуждаващи данни в Търговото предложение.

THE AUTHORIZED INVESTMENT INTERMEDIARY ELANA TRADING AD AND THE OFFEROR GEOPOST SA SHALL BE JOINTLY LIABLE FOR DAMAGES, CAUSED BY FALSE, INCOMPLETE OR MISLEADING DATA IN THE PRESENT TENDER OFFER, ACCORDING TO ART.150, PARA.5 OF POSA

Търговият Предложител и упълномощеният инвестиционен посредник декларират, че търговото предложение съответства на изискванията на закона.

THE OFFEROR AND THE AUTHORIZED INVESTMENT INTERMEDIARY DECLARE WITH THEIR SIGNATURES THAT THE PRESENT TENDER OFFER CONFORMS TO THE REQUIREMENTS OF THE LAW.

ЗА ГЕОПОСТ СА/ FOR GEOPOST SA



Борис Винкелманн / *Boris WINKELMANN*

(ПРЕДСЕДАТЕЛ НА СД И ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР) / (CHAIRMAN AND CEO)

ЗА "ЕЛАНА ТРЕЙДИНГ" АД/ FOR "ELANA TRADING" AD:



Радослава Масларска / *RADOSLAVA MASLARSKA*

(ПРЕДСЕДАТЕЛ НА СД) / (CHAIRWOMAN OF THE BoD)



Момчил Тиков / *MOMCHIL TIKOV*

(ИЗПЪЛНИТЕЛЕН ДИРЕКТОР) / (EXECUTIVE DIRECTOR)